

Erhvervsmagasinet

Direct Office

NR. 3 / JUNI-JULI 1990 / 5. ÅRGANG

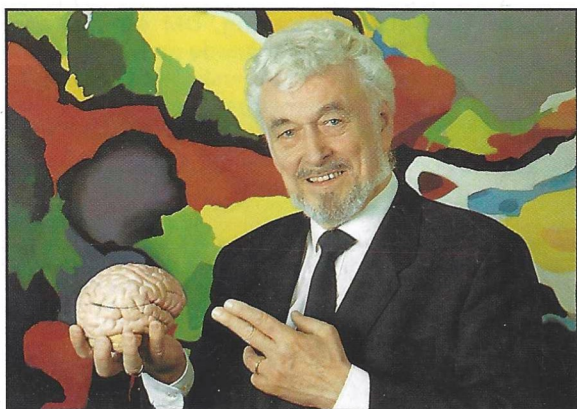
VEST

- D-marken er sikker, trods kommende tysk pengeombytning Side 4
- DSB og Danair i indædt kamp om flykunderne Side 10
- Humanister i det private erhvervsliv er 10-doblet på bare 6 år. Side 20



Portræt af Michael Mørch.
Diplomaten der gjorde
lynkarriere i SAS
Side 6

SAS - kometen

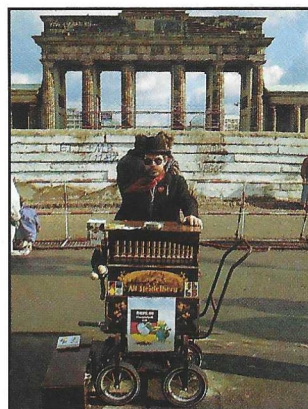


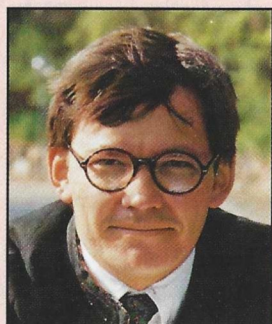
Er manden gal?

Eller er han et geni. Hvad er et geni? Det er der delte meninger om, men Svend Møller Andersens holdning er krystal klar: - Et geni blot er et barn, der har overlevet de voksnes attentat. Side 27

Giganternes indtog

De østtyske planlæggere tegnede en ny økonomi, hvor en smuk underskov af tusindvis af små og mellemstore virksomheder skulle få det nye DDR til at gro. Virkeligheden bliver måske en svag underskov holdt nede af nogle gigantiske træer. Side 28





Torben Winther Salmon,
ansvarshavende udgiver

Beslutningscoma

En alvorlig snak med en række store og mellemstore danske virksomheder har givet et klart og tydeligt fingerpeg: - Dansk erhvervsliv har gennem de seneste 8 måneder været lammet - ude af stand til at foretage dispositioner, der ville have haft indflydelse på virksomhedens pengekasse. Mere end to trediedele af virksomhederne har befundet sig i en tilstand, der nærmest må betegnes som beslutningscoma.

Man skal ikke længere end 4 måneder tilbage, for at finde én af forklaringerne. Her viste en undersøgelse, Statsskattedirektoratet foretog for Direct Office, nemlig at halvdelen af alle aktie- og anpartsselskaber ikke betalte skat, da selskabsskatten for 1988-regnskabet forfaldt til betaling den 20. november 1989. I alt 35.669 selskaber havde røde tal, eller i bedste fald et 0 på den nederste linie.

Tager man temperaturen på dansk erhvervsliv i dag, er den stadig glødende, men feberen er hastigt på vej ned. Viljen (og troen) er ved at komme tilbage. Det samme er impulsiviteten. Den impulsivitet der skal give plads til nye ideer, nye produkter og nye samarbejdsformer. Den impulsivitet, der vil skille de idé-rige ud fra de fattige, så ordet ekspansion igen kan indføres i det danske sprog.

I næste nummer af Direct Office vil nogle af landets ypperligste journalister og økonomer gøre status over helbredet i dansk erhvervsliv, og give eksempler på hvilke former for medicin, der har virket.

ERHVERV

6 DIPLOMATEN GJORDE LYNKARRIERE I SAS

Efter bare otte måneders ansættelse i SAS blev den 42-årige Michael Mørch for tre måneder siden gjort til direktør for SAS i Danmark. Den nybagte direktør mener, at SAS har glemt den almindelige danske kunde til fordel for den nålestribeede forretningsmand.

10 KAMPEN OM FLYKUNDERNE

Når første del af Storebæltsbroen står færdig i 1993, vil det i mange tilfælde være hurtigere at tage toget end at flyve. DSB regner med, at Danair mister halvdelen af sine kunder, og er parat til at tilbyde flykunderne hidtil uhørt tog-luksus.

20 HUMANISTERNE OVERRASKER

Nye tal fra Dansk Magisterforening viser, at antallet af magistre med job i det private erhvervsliv aldrig har været højere. Alliancen mellem humanister og private virksomheder roses fra begge sider.

ØKONOMI

4 VERDENS STÆRKESTE ØKONOMI ER SIKKER

Danskere, der har taget lån i den vest-tyske valuta, behøver ikke at frygte den kommende tyske pengeombytning. D-marken er så stærk, at den ikke vil ændre valutaens værdi eller renteniveauet nævneværdigt, mener Robert Splid fra Jyske Bank.

SUCCEs

19 DANSK TYGGE-GUMMI I AFRIKA

I Zimbabwe i Afrika laves der dansk tyggegummi. Et joint venture mellem Dandy i Vejle og danskeren Jørgen Mogensen er i løbet af otte år blevet til en god forretning. Og konkurrence... det er en by i Danmark.

TEKNOLOGI

24 NYT MOBILTELEFON-SYSTEM PÅ VEJ

Statens teletjeneste er stærkt involveret i udviklingen af det nye fælleseuropæiske mobiltelefonsystem, der vil revolutionere den mobile telekommunikation.

UDDANNELSE

27 HJERNEN ER GENIETS VÆRKTØJ

Et geni er et "normalt menneske", som er holdt op med at spænde ben for sig selv, og har lært at bruge hjernen som et værktøj.

EUROPA

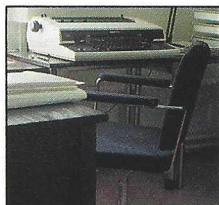
28 GIGANTERNES INDTOGSMARCH

Østtyskerne stemte med maverne. De valgte genforening, DM og velstand. Planlæggerne tegnede en ny økonomi, hvor en smuk underskov af tusindvis af små og mellemstore virksomheder skulle få det nye DDR til at gro. Virkeligheden bliver måske en svag underskov holdt nede af nogle gigantiske træer.

Personsøgning

- med verdens tyndeste modtagere

En stol står tom...



... en telefon ringer og ringer...



Der skrives telefonlapper og ringes tilbage...



... tid og penge... som kunne spares!



Hver femte indgående telefonsamtale bliver ikke besvaret - fordi den pågældende medarbejder ikke er på sin plads!

Så skal han findes, men hvordan?

Ring rundt? Råbe i gangene?
Løbe hid og did?

... eller lynhurtigt og stilfærdigt ved at trykke på et par knapper?

... via et personsøgeanlæg, hvor modtagerne altid er med. De skal ikke ligge på skrivebordet, fordi de er så tunge, at man ikke gider bære dem.

Contactor Cardpager er så lille og let, at den kommer med overalt. Den måler 78x55 mm - mindre end et kontokort - er 5 mm "tynd" og vejer bare 34 gram.

Indbygget display for meddelelser gør personsøgning mere effektiv - og mere menneskelig.

Klar besked her og nu...
... så kan man reagere fornuftigt!

Contactor-familien omfatter mange andre modeller - blandt andet med 2-vejs-tale eller med 32-tegns alfanumerisk display.

ERICSSON



Contactor Cardpager
... lommevenlig
til fingerspidserne

- med landsdækkende lokalservice

JA TAK - jeg vil gerne vide mere om

- ☐ Samtaleanlæg til ____ pers.
☐ Lokal personsøgning til ____ pers.
☐ Off. personsøger OPS til ____ pers.
☐ Ericare nødkaldeanlæg
☐ Forstærker- og højttaleranlæg

Firma _____
Gade/nr. _____
Postnr./By _____
Att: _____
Telefon _____

Kuponen sendes i kuvert til:
Ericsson Telemateriel,
Kirkebjerg Allé 86,
2605 Brøndby.
43 48 43 48

P4-D0-06

Verdens stærkeste økonomi er sikker

Danskere, der har taget lån i den vesttyske valuta, behøver ikke at frygte den kommende tyske pengeombytning. D-marken er så stærk, at den ikke vil ændre valutaens værdi eller renteniveauet nævneværdigt, mener Robert Spliid fra Jyske Bank.

AF NIELS KRAUSE-KJÆR

"Bare tag det roligt."

Den kommende ombytning af vesttyske D-mark med de østtyske kommer ikke til at berøre de million-lån, som tusinder af danske erhvervsfolk og private investorer de seneste år har optaget i den tyske valuta.

De beroligende ord kommer fra Robert Spliid, chef for Jyske Banks afdeling for udenlandske værdipapirer.

-Vesttysklands økonomi er så stærk, at den sagtens kan klare en ombytning uden den svækkes nævneværdig. Hvis jeg som erhvervsmand havde store lån i D-mark, ville jeg ikke være bekymret. På kort sigt kan det da godt være, at ombytningen giver en smule udsving. Men i løbet af mindre end et år er jeg overbevist om, at det bliver ubetydeligt for dem, der har optaget lån i D-mark, erklærer han.

Ikke desto mindre har mange danske låntagere i de seneste måneder rystet på hånden på grund af diskussionerne om hvilket forhold, der skal være imellem de to valutaer i forbindelse med en ombytning. Østtyskerne har hele tiden krævet en ombytning i forholdet 1:1. En urealistisk høj pris for den svage østtyske mark, erkender alle. Vesttyske økonomer vurderer at ombytning i forholdet 1:2 eller 1:3 er mere realistisk.

Skal, skal ikke

Skal, skal ikke ombytte lånet til f.eks. schweizer-franc?

Det har været spørgsmålet for mange af de danske låntagere.

Uanset hvad det skal koste for Vesttyskland at "overtage" Østtyskland, kommer det selvsagt til at give udsving for D-markens værdi og dermed også renteniveauet.

Robert Spliid mener ikke, at Vesttyskland vil acceptere en kurs på sin valuta på mindre end den nuværende bundgrænse på 3,73 kroner for en D-mark. Derimod kan renten

godt svinge lidt på grund af ombytningen.

-Men vi er så afhængige af den vesttyske økonomi, at renteniveauet i Danmark lynhurtigt må tilpasse sig den tyske rente. Derfor er det i dag ikke specielt afgørende, hvilken valuta man har taget lånet i. De store fordele ligger et par år tilbage i tiden.

Det man ofte glemmer i debatten om ombytningen, og hvordan det påvirker den danske økonomi, er, at Østtyskland blot er en lille delstat i forhold til den vesttyske økonomi. Det drejer sig om ca. 170 milliarder østmark - det er jo ingenting. Det kan vesttyskerne godt klare, uanset om det er 1:1, eller 1:2, mener Robert Spliid fra Jyske Bank.

Jo dyrere det bliver for Vesttyskland at "overtage" Østtyskland - altså jo tættere ombytningen af pengene kommer på 1:1 - desto svagere bliver D-marken alt andet lige i forhold til bl.a. den danske krone. Det betyder, at der skal færre danske kroner til at indfri lånene.

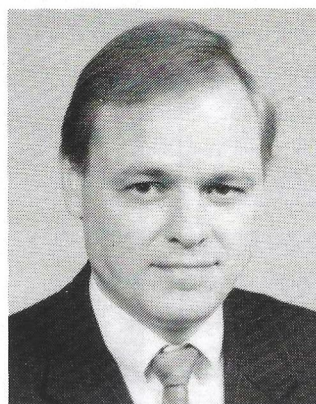
Og det er jo godt nok for de danske investorer.

Inflationsspøgelset

Men hvor danskere med lån i D-mark ifølge Robert Spliid ikke skal forvente den store katastrofe, så skal de heller ikke forvente den hurtige gevindst ved ombytningen.

Robert Spliid mener til gengæld, at det bliver spændende at følge hvordan Tyskland vil klare sig i de første år efter pengeombytningen. Om landet er i stand til at holde inflationen nede på de nuværende ca. tre procent. 16 millioner østtyskere vil banke på døren og kræve samme levestandard som landsmændene i vest, uden der er produktionsmæssig baggrund for det. Får de det, er der åbnet op for inflationssluserne.

-På det tidspunkt kommer der en styrkeprøve, som kan få indflydelse på også den



Robert Spliid, Jyske Bank

danske økonomi. Der vil komme nogle barske overenskomstforhandlinger på de østtyske arbejdspladser efter pengeombytning og genforening, forklarer Robert Spliid.

Indtil videre er D-marken blevet styrket under diskussionerne om pengeombytning. De store banker tror på fortsat vækst i Vesttyskland. Også i et år med pengeombytning. Det understreger de fem førende vesttyske økonomiske institutter i deres seneste halv-

årsrapport.

Bekymret Forbundsbank

Udviklingen med det, der er kaldet verdens stærkeste økonomi, følges i øjeblikket over hele verden med stor opmærksomhed. D-marken er kravlet op på andenpladsen over verdens valutaer - kun overgået af den amerikanske dollar. 21 procent af verdens samlede officielle valutareserver er D-mark, og ved udgangen af 1989 havde private og offentlige institutioner uden for Vesttyskland en samlet beholdning på 720 milliarder D-mark - omkring 2800 milliarder danske kroner. Forbundsbanken er bekymret over 487,5 milliarder af disse D-mark, fordi de ligger i hænderne på private uden for Forbundsrepublikken (blandt andre de danske investorer). I tilfælde af krise omkring D-mark eller Vesttyskland kan en stor del af disse milliarder blive kastet på markedet og dermed ødelægge mange års stram pengepolitik. Landet vil på den måde "importere" inflation og dermed øges risikoen for uønskede rentestigninger.

Det er frygten.

-Men det tror ingen rigtigt for alvor vil ske. Tværtimod, mener Robert Spliid fra Jyske Bank. -Set med danske øjne får vi nogle enorme esportmuligheder med den tyske genforening og pengeombytning. Det er det eneste der sker, siger han:

Så behold endelig de vesttyske D-mark.



Hvilken hånd vil du helst have?

Vi ved godt, det er et fjollet spørgsmål. Netop derfor er det mærkeligt, at nogle selvstændige alligevel vælger den tomme hånd.

Den uden indtægtsforsikring!

Bliv medlem i DANA. Det giver økonomisk tryghed. Du får ret til en løbende indtægt på op til 124.500 kr./år, hvis du lukker, sælger eller overdrager din forretning. Eller får lyst til at gå på efterløn.

Og du kan gange beløbet med 2, hvis din kone, mand eller samlever er med i forretningen.

For kun godt 11 kr. om dagen kan du indtægtsforsikre dig i DANA - den uafhængige, upolitiske, statsanerkendte Akasse for selvstændige fra alle brancher.

Ring, skriv eller telefax efter alle oplysninger og indmeldelsesblanket.

Få din fremtid på det tørre.
Med en indtægtsforsikring hos DANA

STATSANERKENDT • UAFHÆNGIG

DANA

ARBEJDSLØSHEDSKASSE FOR SELVSTÆNDIGE



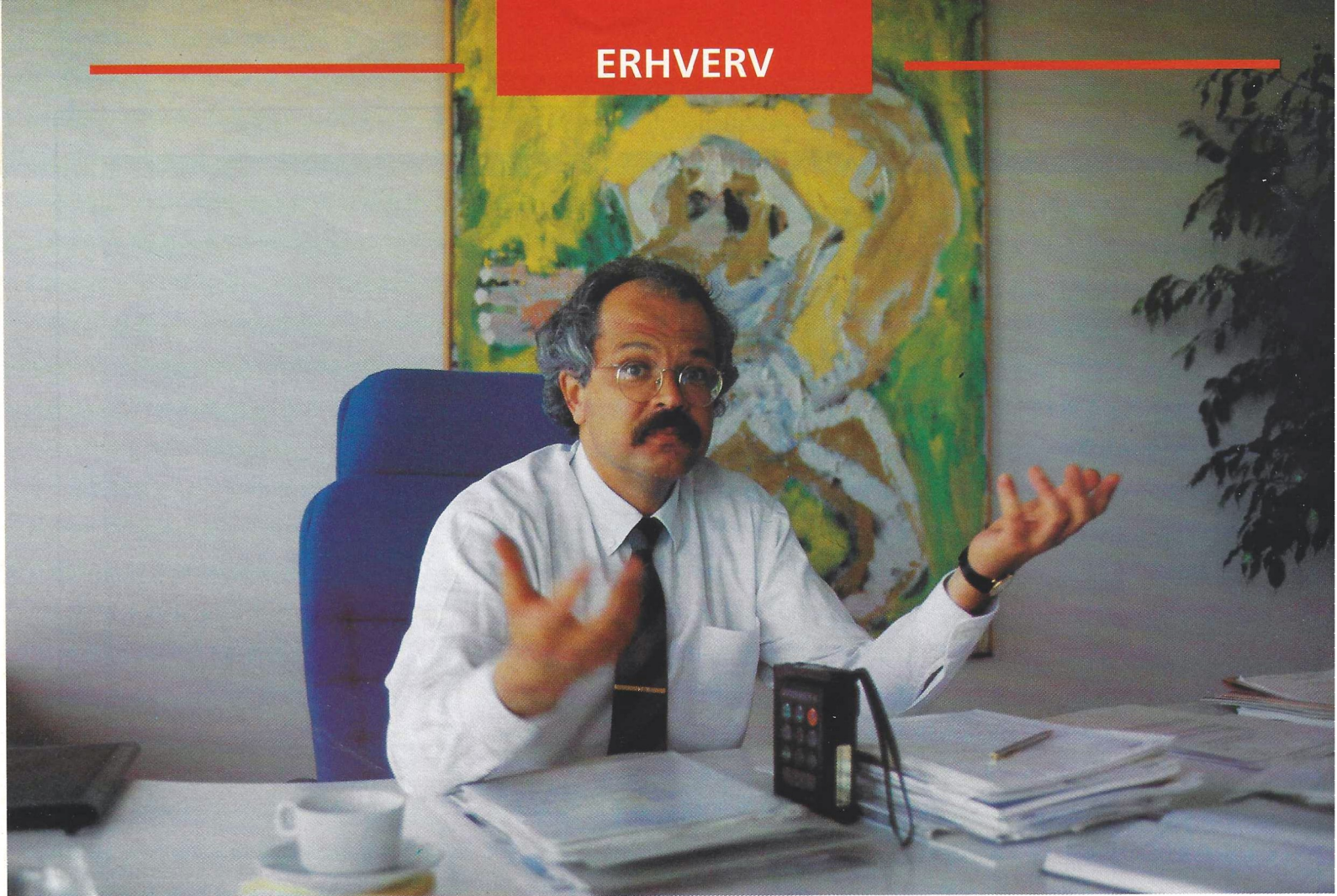
**KØBENHAVN/
NORDSJÆLLAND:**
Ørnevej 30
2400 København NV
Fax 31 19 41 99
Tlf. 31 19 88 00

**SJÆLLAND &
ØERNE:**
Rosengade 3
4200 Slagelse
Fax 58 50 20 19
Tlf. 58 50 20 41

**SYD- & SØNDER-
JYLLAND:**
Haderslevvej 8
6000 Kolding
Fax 75 53 07 57
Tlf. 75 53 84 55

**JYLLAND MIDT/
NORD/VEST:**
Europaplads 6
8000 Århus C
Fax 86 19 95 87
Tlf. 86 19 92 00

FYN:
Middelfartvej 123
5200 Odense V
Fax 66 16 65 60
Tlf. 66 16 65 00



Diplomaten gjorde lynkarriere i SAS

AF HENRIK QVORTRUP

Da SAS for godt et år siden spurgte Michael Mørch, om det ikke var noget at tage springet fra en stilling i Udenrigsministeriet til en attraktiv stabsfunktion i flyselskabet, var den første reaktion ikke helt almindelig.

- Jeg tror nok, at det allerførste, jeg sagde til dem var, at der i al fald sad mindst ti brave kolleger i udenrigstjenesten, som ligeså godt kunne varetage den funktion, som SAS nu altså havde tiltænkt mig, fortæller Michael Mørch.

Efter bare otte måneders ansættelse i SAS blev den 42-årige Michael Mørch for tre måneder siden gjort til direktør for SAS i Danmark. Den nybagte direktør mener, at SAS har glemt den almindelige danske kunde til fordel for den nålestribeede forretningsmand.

SAS valgte at trodse Michael Mørchs lidt usædvanlige opfordring til at se nærmere på konkurrenterne til jobbet. Og set i bakspejlet kunne Michael Mørch godt have valgt en lidt mindre beskedne reaktion, da han fik tilbudt jobbet. Noget kunne i al fald tyde på, at SAS var helt overbevist om, at han var manden, man skulle have fat på.

For kun otte måneder efter, at han for første gang satte sine ben i SAS-hovedkvarteret i Kastrop, blev den 42-årige Michael Mørch udnævnt til direktør for SAS i Danmark.

Også for Maren

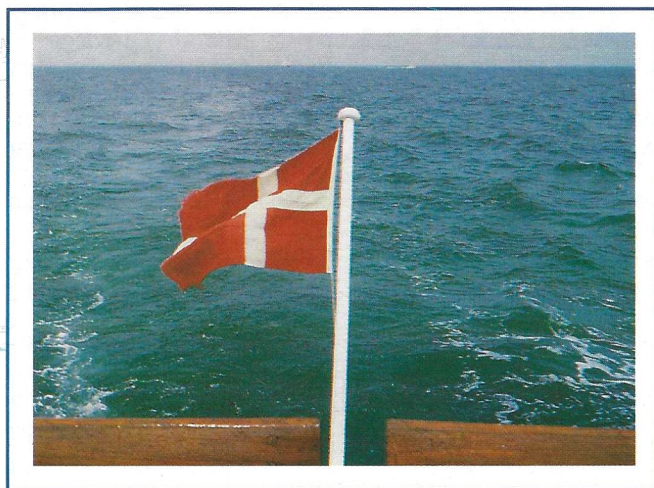
Ganske vist har han fået trukket det pæne jakkesæt på og bundet slipset behørigt, men direk-

tør i SAS-selskabet, der mere end noget andet har slået på at være forretningsmandens, det ligner han nu ikke. Og den sygekasse-bebrillede, tidligere studenteroprørers hjerte banker da også for, at det folkelige element i SAS skal styrkes:

- Jeg tror, at vi skal passe på, at vi ikke gør os så meget i de strømlinede forretningsfolks selskab, så Maren i kærret bliver skrækslagen bare ved tanken om at flyve med SAS. Hun tror, at det koster en million bare at gå ind og købe billetten. Vi må ikke tabe hende og Hugo i højhuset, fastslår Michael Mørch.

Fortsættes på side 8

KØB EN ANPART OG TJEN 5.000 KR. SKATTEFRIT I ÅR...



...MED GOD SAMVITTIGHED

Efter den store forureningskatastrofe ved Alaska har verden for alvor fået øjnene op for nødvendigheden af miljøsikker transport på verdenshavene.

Sanexco Projekt Eg 3 investerer i kemikalietankskibe med dobbelt-skrog, avanceret måleudstyr og rustfri stålranke.

Skibene bygges på Aarhus Flydedok A/S, skal sejle under dansk flag og styrker dermed dansk beskæftigelse – og de er konstrueret,

så de nu og i fremtiden lever op til de skærpede krav, der stilles til miljø sikkerhed.

Projekt Eg 3 har mange andre fordele: Begrænset hæftelse, fuldt tegningsgaranti, godkendt af Industriministeriet, fast lånetilsagn fra Danmarks Skibskreditfond og meget mere.

Samtidigt er Projekt Eg 3 en god forretning. Allerede i 1990 er der et kontant skattefrit overskud på 5.000 kr., og som det fremgår af

nedenstående skema, vokser dette beløb år for år.

Send kuponen ind eller kontakt et af vore otte områdekontorer og hør mere om Projekt Eg 3.

Når De rekvirerer yderligere materiale, kan De i den vedlagte revisorredegørelse se forudsætningerne for Projekt Eg 3 samt en analyse, der viser konsekvenserne, hvis projektet går bedre eller dårligere end forventet.

Ved en anpart à nominelt 100.000 kr.

År	Skattemæssigt resultat	Skattebesparelse/skattebetaling (+/-)	Indbetaling (+)/udbetaling	Overskud	Samlet overskud	Samlet overskud ved geninvestering til 5% p.a.
1990	+16.000	8.000	+3.000	5.000	5.000	5.000
1991	+25.400	12.700	+6.000	6.700	11.700	12.000
1992	+20.000	10.000	+6.000	4.000	15.700	16.600
>	>	>	>	>	>	>
2008	44.600	+22.300	26.300	4.000	24.400	48.000

SAN EXCO

Områdekontorer:

Vester Voldgade 10 1552 København V Telf.: 33 32 17 77	Greve Strandvej 4 A 2670 Greve Telf.: 42 90 13 77	Nedergade 31 5000 Odense C Telf.: 65 91 58 88	Bispegade 18 6100 Haderslev Telf.: 74 53 14 74
Nyboesgade 32 B 7100 Vejle Telf.: 75 72 09 44	Vestergade 48 7430 Ikast Telf.: 97 15 58 22	Frederiksgade 22 8000 Aarhus C Telf.: 86 12 89 33	Ved Stranden 11 9000 Aalborg Telf.: 98 11 35 00

Ja tak,
jeg vil gerne have
flere oplysninger om
Projekt Eg 3.

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr./By: _____

Telf.: _____

Sendes til Sanexco Invest A/S • Svanemøllevej 58 • 2900 Hellerup

Fortsat fra side 6

- Det er vigtigt ikke bare at interessere sig for forretningsmændene. Vi skal også være parat til at gå ind på det prisfølsomme marked og få fat på de lufthavns-interrailere, der ikke gider sidde i Palma og spise frikadeller.

Harde regnet med et par år

Lynkarrieren overraskede ikke mindst hovedpersonen selv. Han havde egentlig kun regnet med, at SAS havde hentet ham fra udenrigsministeriet, for at han kunne være med til at forberede det store flyselskabs rolle i det kommende indre marked.

- Da jeg startede i SAS, forestillede jeg mig, at det skulle prøves i et par år. Hvorefter jeg sandsynligvis ville have hoppet tilbage til diplomatiet, siger den 42-årige cand. scient. pol.

Nu bliver det sandsynligvis til mere end et par år i SAS. *Selvom* Michael Mørch ved sin ansættelse blev præsenteret for det faktum, at tre ud af fire eksternt rekrutterede chefer er ude af SAS, inden der er gået et år. Og *selvom* Michael Mørch på sin side stadig forbeholder sig ret til at holde alle døre åbne.

- Jeg er stadig så ung, at blot det at tænke på, at man skal foretage sig det samme resten af livet, er en rimelig absurd tanke. Jeg forestiller mig heller ikke, at man skal lede efter tryk i ansættelsen. Den slags suttekluds-tilbøjeligheder er ikke noget, som hverken denne eller andre virksomheder har særlig godt af.

- Trygheden skal bestå i, at man føler sig godt tilpas fagligt, at man tør sige: - Så kan det også være lige meget, nu finder jeg sgu noget andet, mener Michael Mørch.

14 år i diplomatiet

Og det var netop det, den 42-årige karrierediplomat og tidligere ministersekretær for Kjeld Olesen og Uffe Ellemann-Jensen gjorde, da tilbuddet fra SAS dukkede op for godt et år siden. Men først efter mange og svære overvejelser.

- Man forlader ikke efter 14 år Udenrigsministeriet uden ganske meget vemod. Det er en utrolig spændende og inspirerende virksomhed. Tænk på, at de ansatte konstant bliver fodret med oplysninger om begivenheder, der på en eller anden måde påvirker et lille land som

Danmark, bemærker Michael Mørch.

Og overgangen fra udenrigsministeriets kontorer til SAS'er ikke stor. Det garanterer Michael Mørch for. Han beskriver forskellen således: - I diplomatiet elsker du ord - her skal du elske mennesker.

Ganske vist var det en svær beslutning at forlade embedsmændenes rækker, men Michael Mørch nyder, at han i sin nuværende stilling har mulighed for at påvirke begivenhederne, hvor han i sin forrige mere var den, der bistod andre -

'trainee' liggende et eller andet sted. Det ville da være helt åndsvagt at føre sig frem som verdensmester efter at have siddet bare fire måneder i stolen, siger han.

Men om ikke andet har Michael Mørch kunnet trække på sin kunnen fra diplomatiet - på sin evne til at bevæge sig fremad på kattepoter. For efter noget nær en generalstrejke - den første af sin art i SAS' historie - i november sidste år var det en lettere rystet organisation, som Michael Mørch overtog ledelsen af i februar.



- Jeg har valgt en ydmyg - men meget realistisk - indgang til mit nye job. Tænk på, at jeg stadig har et skilt med teksten 'trainee' liggende et eller andet sted, siger SAS-direktør Michael Mørch.

dvs. politikerne - når de skulle træffe beslutninger.

- I mit gamle job var jeg håndværkeren, der skulle være med til at udfylde nogle politiske målsætninger. Her er jeg med til at udforme, forklarer Michael Mørch.

Kom efter strejke

Foreløbig har det nu været så som så med udfordringerne og den nye konkrete udmøntning af ideer. I de første måneder af sit nye job har Michael Mørch med egne ord grebet tingene - meget følsomt an. Ingen revolutioner endnu, først har tingene skullet ses grundigt an.

- Jeg har valgt en ydmyg - men meget realistisk - indgang til mit nye job. Tænk på, at jeg stadig har et skilt med teksten

- Derfor er mit allerførste og allervigtigste mål med at genskabe dynamikken i geledderne. Det er simpelthen alfa og omega i en servicevirksomhed som SAS, at gejsten holdes oppe blandt de ansatte.

- Så hvis jeg fik sat pistolen for panden og blev spurgt: - hvad tænker du på i din aftenbøn?, så ville jeg svare: - At medarbejderne, der har den nære kundekontakt, trives med deres virksomhed. For der er på den måde, at du sælger billetterne en gang til, siger Michael Mørch.

Det danske styrkes

Michael Mørch er direktør for den danske del af SAS, og han så meget gerne, at netop det med det danske blev betonet endnu

stærkere - han er faktisk ikke bleg for at sige, at netop det er hans kongstanke:

- Efter 40 års samarbejde i SAS er alle vist efterhånden ved at blive klar over, at vi ikke bliver stærke af at udviske de nationale forskelligheder mellem de tre lande - ved at give de tre flag på haleroret en slags gennemsnitlig leverpostej - farve. Vi gør derimod både os selv og SAS en tjeneste, hvis vi ikke forsøger at bruge det bedst mulige i hver af de tre landes karakterer, siger Michael Mørch.

- Jeg vil gerne have det bøjet i neon - fastslået med syvtommersøm - at SAS også er et dansk flyselskab, så vi ikke igen skal ud i sådan noget - det-ersvensk-altsammen-fnidder.

- Vi har været alt for dårlige til at markere os. For eksempel spiller vi slet ikke den rolle i den offentlige debat, som man kunne forvente af en stor dansk virksomhed. Helt konkret kunne vi gå ind og blande os i diskussionen om Københavns fremtid og på den måde sikre, at København forbliver det trafikale knudepunkt, som vi mener byen skal være, konstaterer Michael Mørch.

SAS' monopol truet

Michael Mørchs forgænger i stolen - Frede Ahlgren Eriksen - kunne læne sig forholdsvis roligt tilbage i stolen i vished om, at politikerne ikke havde tænkt sig at ændre på SAS' beskyttede stilling i skandinavisk luftfart.

Michael Mørch forudser, at han næppe vil kunne læne sig lige så langt og lige så roligt tilbage.

- Vi må se i øjnene, at den meget trygge stilling, som vi har haft på vores hjemmemarked vil blive angrebet. Fra midten af halvfemserne vil vi blive udsat for trusler, der vil blive langt barskere end det, vi har oplevet tidligere. Andre selskaber vil få lov til at flyve der, hvor SAS i dag har eneret.

- Alligevel mener jeg, at det har været rigtigt af politikerne at beskytte SAS indtil nu. Tænk på, at den politik har skabt et flyselskab, der er langt større, end hvad de tre lande tilsammen egentlig betinger. SAS er jo noget helt enestående i flyvningshistorie. Flyvning har altid været noget frygtelig nationalistisk noget. Og her har vi fået lavet et selskab med tre forskellige flag på flyvemaskinerne. Det er da flot.

Scani post- og papirbehandling tjener sig selv hjem i-en-fart!


Indgående post:

Poståbning, datostempling, sortering i-en-fart! Posten ud til medarbejderne i-en-fart!

Makulering:

Papir må pr. 1/1-90 ikke længere gå til forbrænding. Makuleringsmaskiner er løsningen. Scani har de rigtige typer og størrelser.

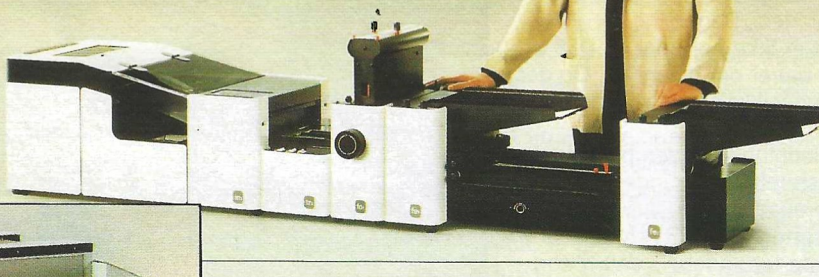


Webberg Fildkøbe

SCANI 
KUVERTERING

med PRESTO POST

- Modulopbyggelig
- Fra 1 til 4 stationer
- Parallel & krydsfals



Post- og papirbehandling koster mere end de fleste virksomheder forestiller sig. Scani er Danmarks førende på området og har maskiner til alle typer virksomheder og formål. Ring, fax eller send kuponen. Der er mange penge at spare!

Ja, tak. Send os materiale om:

☐ Indgående postbehandling -
 ☐ Udgående postbehandling
 ☐ Makulering
 ☐ Samle
 ☐ Hæfte
 ☐ Lime
 ☐ Afrive EDB-lister
 ☐ Skære

Firma: _____

Firmaadresse: _____

Postnr.: _____ By: _____

Telf.: _____ Lokal: _____ Kontakt: _____

Vi er også interesseret i maskiner der kan

SCANI

– udstyr til post og papirbehandling



Rødager Allé 22-24 · 2610 Rødovre · Tlf. 31 70 90 88
H.C. Andersensvej 63 · 8230 Åbyhøj · Tlf. 86 25 01 88

Kampen om flykunderne

Når første del af Storebæltsbroen står færdig i 1993, vil det i mange tilfælde være hurtigere at tage toget end at flyve. DSB regner med, at Danair mister halvdelen af sine kunder, og er parat til at tilbyde flykunderne hidtil uhørt tog-luksus.

AF HENRIK QVORTRUP

"Danmark er alt for lille til indenrigs-flyvning. Landet egner sig i virkeligheden ikke til den transportform." Citat: Planlægningschef Bastian Zibrandtsen, DSB.

"Var flyvemaskinen blevet opfundet før toget, ville der nok slet ikke ligge skinner her i landet. Hvorfor skulle der det?" Citat: Direktør Gunnar Tietz, Danair.

Det er ikke højre tanker, DSB og Danair nærer om hinanden. Og der forsømmes ikke nogen lejlighed til at lufte antipatiene.

Anledningen til den psykologiske krigsførelse er der ingen tvivl om: Storebæltsbroen.

Fra efteråret 1993 vil første del af den faste forbindelse - den til tog - stå færdig. Dermed vil den helt store barriere for hurtig togtrafik mellem landsdelene være elimineret.

For eksempel vil Odense være lige så tæt på København som Nykøbing Falster. Og hvem kunne forestille sig at flyve fra Nykøbing Falster til hovedstaden?

Vejrer morgenluft

Det er ræsonnementer af den art, der får DSB til at vejre morgenluft og giver Danairs direktion nervøse trækninger.

DSB har pludselig chancen for at få fingrene i et for statsbanerne helt nyt klientel - de velbetalende erhvervskunder. Mens Danair ikke længere kan affeje DSB som en ligegyldig konkurrent, der kun appellerer til gamle damer og skoleklasser på udflugt, og i al fald slet ikke til Danairs kunder.

Dem, der i dag som den selvfølgeligste sag i verden sætter sig op i en flyvemaskine, når de skal fra den ene landsdel til den anden. Typisk med den begrundelse, at det er langt det hurtigste. I dag er det da også tilfældet - helt uden sammenligning. Men fra 1993 ser tingene helt anderledes ud.



Her er den så, den berømte storebæltsbro. Når den er færdig kan man, med tog, komme fra Odense til København på fem kvarter.

Fem kvarter til Odense

Fra da af vil en togrejse fra Odense til København vare fem kvarter, mens det vil tage to og en halv time at komme fra hovedstaden til Århus. Fra bycentrum til bycentrum.

Det vil stadigvæk kun tage 25 minutter at flyve fra Århus til København, dvs. fra Tirstrup til Kastrup. Men i betragtning af, at "Århus Airport" er placeret 44 kilometer fra den by, den er opkaldt efter, og at Kastrup ligger 13 kilometer fra Rådhuspladsen, skal der lægges adskillige minutter til de 25 for at finde den reelle rejsetid.

Oveni kommer så den tid, der går med indcheckning osv. Alt i alt vil det samlede tidsforbrug ligge tæt på det, der vil være forbundet med togreisen.

Danair: 11 pct. nedgang

Danair har regnet på, hvor stor nedgangen

bliver på de enkelte ruter, når broen kommer.

Danair anslår, at ruterne til Sønderborg og Karup vil miste 10 procent af kunderne, Århus og Billund taber 15 procent, Skrydstrup 20 procent, mens Odense ruten skønnes at miste en fjerdedel af kunderne.

Samlet bliver der tale om en nedgang på elleve procent i 1993, men allerede i 1994 vil fem procent af kunderne vende tilbage.

Spør så Danair.

DSB: Flyvningen halveres

Planlægningschefen i DSB, Bastian Zibrandtsen, ser mere pessimistisk på indenrigsflyvningens fremtid i Danmark. Han regner med, at over halvdelen af de rejsende, der i dag vælger flyvemaskinen, fra 1993 vil sætte sig ind i et tog.

- I dag tager folk jo ikke flyveren af lyst, men fordi det er markant hurtigere. Sådan vil det ikke være efter 1993, og derfor vil de rejsende

vælge DSB i stadig stigende omfang, forudser Bastian Zibrandtsen, der har en tommelfingerregel, når han skal vurdere, om toget kan konkurrere med flyet:

- Hvis togturen varer mindre end tre timer, vil toget kunne feje flyet af banen. Jeg er da f.eks. også helt sikker på, at toget vil udkonkurrere flyet på ruten mellem London og Paris, når tunnelen under Kanalen kommer, siger Bastian Zibrandtsen.

Tommelfingerregler opfundet af jernbanefolk anfægter ikke Danair-direktøren, Gunnar Tietz, det mindste.

- Jeg sover ganske udmærket om natten. For det første vil vi stadig være hurtigere end DSB på langt de fleste af vores ruter. For det andet er jeg helt sikker på, at vi stadig kan konkurrere på kvalitet og komfort. Hvordan er det for eksempel at blive transporteret gennem et rør langt nede under Storebælts bund? Jeg kan ikke forestille mig, at det vil



DSB-planlægningschef Bastian Zibrandsen: - Flyvningen halveres når Storebæltbroen står klar.



Danair-direktør Gunnar Tietz: - Hvordan mon det er at blive transporteret gennem et rør langt nede under Storebæltets bund?

være særligt behageligt, siger Gunnar Tietz.

Tilbud om luksus

Hvorvidt oplevelsen af at køre gennem røret til Sprogø bliver behagelig eller ej, er ikke det, der optager DSB mest. Ikke endnu i al fald. Nu gælder det først og fremmest de tog, der skal køre gennem tunnelen. De tog, som DSB mener vil give Danair nådestødet. IC/3 hedder våbenet.

Disse sølvgrå togstammer skal danne rammen om et helt nyt DSB-tilbud. Et tilbud, der bryder med vante forestillinger om, hvad De danske Statsbaner står for.

Et tilbud om luksus.

- Vi er indstillet på at give de kunder, hvis virksomhed betaler rejsen, en virkelig høj komfort, som man ellers kun kender fra luftfarten, forklarer Bastian Zibrandsen.

Forretningskunderne vil i fremtidens tog få serveret et godt måltid mad uden at skulle betale for det, de vil få adgang til telefax og telefon, og de vil sidde i vogne, som er garanteret fri for støjende skoleklasser og

soldater på vej hjem til fri-weekend. Og det skal være muligt at checke sin bagage ind på for eksempel Vejle Banegård for så igen at møde den i Rio de Janeiro.

Et andet af DSB's projekter er af mere psykologisk karakter. Togenes lidt blakkede ry skal væk.

- Hidtil har det ikke været fint at køre i tog. Forretningsfolk, der har taget toget, har undskyldt sig med, at bilen var på værksted. Det skal vi ændre på, således at det igen bliver muligt at køre med tog på en eksklusiv måde, siger Bastian Zibrandsen.

"Markant" billigere

Det med det eksklusive går ikke nødvendigvis på priserne. For selv om fremtidens luksuspassagerer kommer til at betale væsentligt mere end dem, der rejser på 2. klasse, satser DSB alligevel på priser, der ligger "markant" under Danairs.

Og det har fået Danairs Gunnar Tietz til at tale om "konkurrence på ulige vilkår".

- Vi vil meget gerne konkurrere. Men

hvorfor skal DSB kunne gøre det med stats-subsidierede billetpriser. I et fly skal forretningsmanden betale, hvad det koster, så hvorfor ikke også i et tog, spørger Gunnar Tietz.

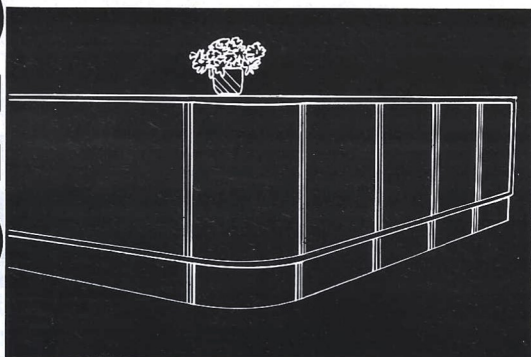
- Hvis vores kunder i fremtiden kan tage toget til det halve af vores billetpris, ja, så kan konkurrencen skam godt bekymre, siger han.

Hos DSB afviser man, at der er bundet statskroner i halen på en kommende luksus-togbillet.

- Med de priser, vi har tænkt os at tage for billetterne, bliver trafikken mellem landdelene helt udgiftsneutral, siger Bastian Zibrandsen, der dog tilføjer, at DSB har tænkt sig at tage præcis det for billetterne, som forretningsfolkene vil betale.

- Hvis det viser sig, at de forretningsrejsende og deres firmaer er meget pris-ufølsomme, så kan det da meget vel tænkes, at vi sætter billetpriserne op på de mest attraktive afgange. Det ligger vel i almindelig forretningsfilosofi, konstaterer han.

modulskranke til:
Receptioner
- spørg vor indretningsafdeling



kontor·interiør 42 45 47 46
Niels Purup Kontor Interiør · Vallensbækvej 22a · 2605 Brøndby

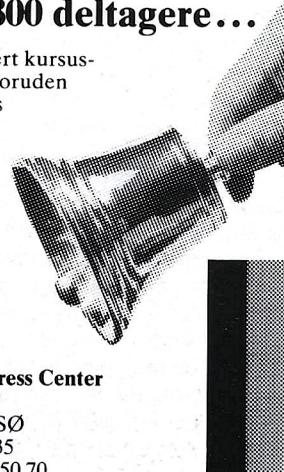
OCC – når ethvert arrangement skal være en succes – hvadenten der er 20 eller 1.800 deltagere...

OCC har kapaciteten til ethvert kursus- og conferencearrangement. Foruden kongressalen som kan opdeles i 3 sale med plads til 800, 600 og 400, har vi 15 andre møderum med plads fra 20 til 250 deltagere. Bookinger og forespørgsler kontakt vor Kongress-Service afdeling allerede i dag.



OCC

Odense Congress Center
Ørbækvej 350
5220 Odense SØ
Tlf.: 66 15 55 35
Telefax: 66 15 50 70

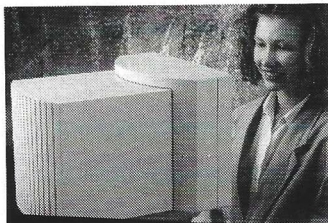


Endnu en ny serie strålingsfrie skærme

Necs EDB-skærme "2A" og "3D" har nu været på det danske marked i over 1 år, og efter den danske distributørs eget udsagn har de vist sig at være særdeles konkurrencedygtige. Nu leveres de også strålingsfrie.

Det Svenske Strålskyddsinstitut har på baggrund af målinger udarbejdet strålingsrapporter, som viser, at den nye standard giver begge monitorer det blå stempel som strålingsfrie monitorer.

Mange virksomheder kræver - til trods for tvivlen omkring



stråling - strålingsfrie skærme på kontorerne. Dette krav imødekommer NEC hermed også. Den danske distributør JAI, Jørgen Andersen Ingeniørfirma A/S oplyser, at priserne på de strålingsfrie skærme er de samme

som de tidligere ikke strålingsdæmpede modeller ... dvs. fra kr. 7.800,-.

Hvad gør man så med de ikke strålingsdæmpede modeller? Dem lader man falde med ca. kr. 1.000 i udsalgspris.

Yderligere information:

JAI, Jørgen Andersen
Ingeniørfirma A/S
Produktionsvej 1-3
2600 Glostrup
Telefon 42 91 88 88

Foto: Rigmor Mydtskov



Den ny Emma

Inge Correll, Succésrig slotsfrue på Havreholm Slot, er nu blevet opfordret til at skrive afløseren til Emma Gad's bog om takt og tone. Opfordringen, der kommer midt i Inge Corrells plikurser, kommer fra Nyt Nordisk Forlag, som vil lancere bogen som konfirmationsgave i foråret 1991.

Nyt telefonanlæg til mindre virksomheder i vækst

Telefonen er uundværlig i enhver virksomhed. Evnen til at svare hver gang er næsten blevet et konkurrenceparameter. En optaget telefonlinje kan være det samme som en mistet kunde.

Det danske erhvervsliv er igen blevet præget af vækst og optimisme. Mange mindre og mellemstore virksomheder oplever ekspansion. Jydsk Telefon Erhverv har netop introduceret et nyt telefonanlæg, Akkord, der er skræddersyet til virksomheder i vækst.

- Akkord har den fordel, at det er rimeligt billigt i anskaffelse og samtidig har alle nødvendige muligheder indbygget. Virksomheden behøver derfor ikke at investere i stort omstillingsbord. Alt kan klares fra et almindeligt telefonapparat, siger Allan Sørensen fra Jydsk Telefon Erhverv.

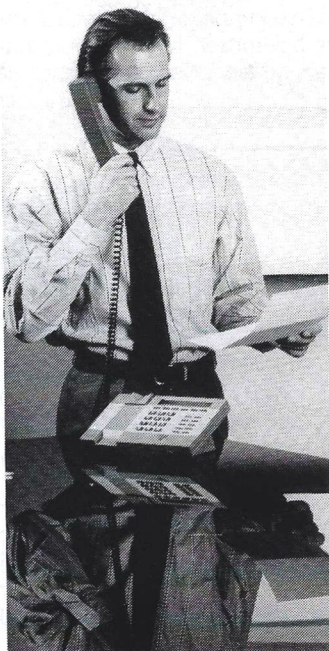
Ydermere kan Akkord udbygges i takt med, at virksomheden udvides. - Vi har taget Akkord med ind i sortimentet i den sikre forvisning, at der er vækst i dansk erhvervsliv (syv-ni-tretten, red.) Vi har derfor været nødt til at have en løsning, der er fleksibel i forhold til ønskerne, men som samtidig sikrer, at virksomhederne ikke må byde kunderne på optaget og dermed løbe risikoen for mistede ordrer, siger Allan Sørensen fra Jydsk Telefon Erhverv.

Yderligere information:

Jydsk Telefon Erhverv, Sletvej 30, 8310 Århus-Tranbjerg J.
Telefon 86 29 33 66

Den bærbare Mac ned med 30 pct.

Den 27. april satte Apple prisen på den bærbare Macintosh ned med hele 30 pct. Denne nedsættelse kom kun kort tid efter, at prisen på en del andre Macintosh modeller, blev sat ned med op til 17 pct. En bærbar mac med 40 Mbyte harddisk koster nu 39.900 kr.



Erhverv & Fritid ændrer format

Vort eget kuponhæfte, Erhverv & Fritid, efterkommer nu et udbredt annoncørønske om at skifte stil, og udkommer nu i A4-format, lidt inspireret af "Børsen kuponer".

-A4-formatet blev valgt for at både tilgodese de mange A5-annoncører, og de bestående annoncører, der har produceret annoncemateriale i det "smalle" kuponhæfteformat, på een gang. A4-formatet giver nemlig glimrende mulighed for at køre et spændende mix af begge annoncetyper, siger mediekonsulent Kim Larsen, Erhverv &

Fritid.

Flest fordele

-Det nye format har umiddelbart den ulempe, at annoncøren skal dele sideplads med en anden, siger Kim Larsen. -Men det behøver ikke give reduceret respons, blot det bliver lavet på en flot måde. Og iøvrigt opvejes denne "ulempe" rigeligt af en række fordele:

Kuponsiderne vil som en del af Direct Office havne hos en større grad af beslutningstage-re. Holdbarheden vil på grund af bladets redaktionelle indhold

være væsentlig længere end ved traditionel kuponhæfteannoncering, og endelig kan vi nu præsentere markedets mest konkurrencedygtige annoncepriser.

-Sidstnævnte er ved at blive den mest vigtige parameter ved valg af kuponmedie i Danmark, og det må vi tilpasse os efter, siger Kim Larsen.

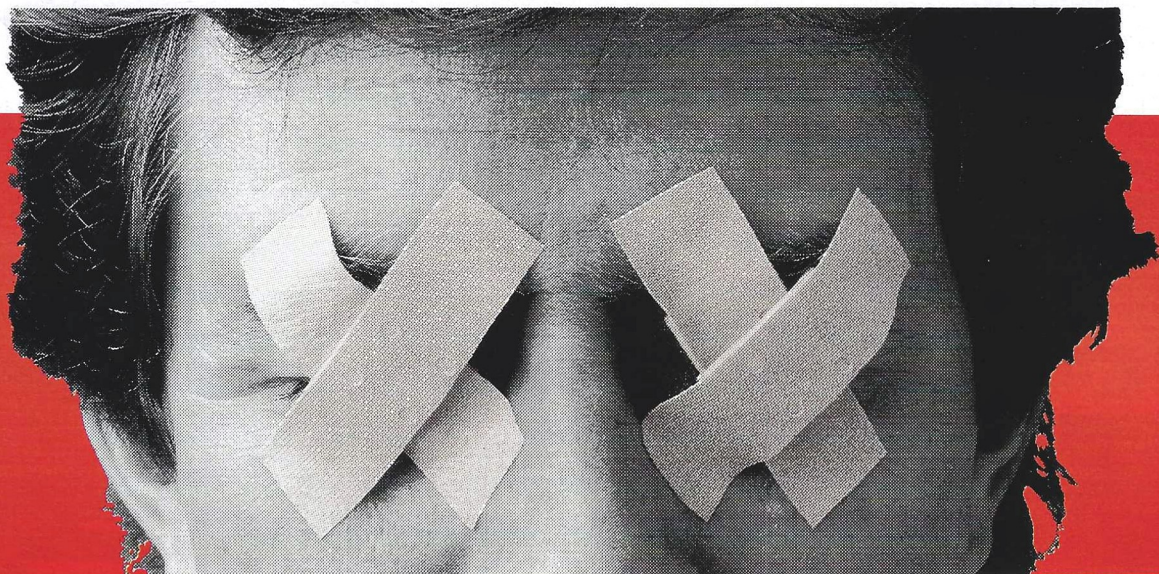
Priserne er, i forhold til det "gamle" Erhverv & Fritid sat ned med kr. 10.000 pr. side, så prisen nu er kr. 8.500. - for en enkeltside og kr. 16.000 for en dobbeltside i det gamle Erhverv

& Fritid format. Men det stopper ikke der, idet annoncørerne yderligere kan opnå en gentagelsesrabat på 30% ved bestilling af minimum 3 indrykninger.

Med de priser håber vi, at de fleste kan være med hos os resten af året, afslutter Kim Larsen.

Yderligere information:

Direct Office Media A/S
Bredgade 36 E
1260 København K
Telefon 33 32 28 90



EDBRILLER?

Er det sådan dine øjne har det,
efter en hel dag foran EDB-skærmen?

08/AD 12.26.11.00

■ det er slut nu! Væk med filtre og væsker. Det er ikke godt nok, hvis du vil have et godt EDB-miljø.

En EDB-skærm afgiver op mod 23000 volt/meter. Dem får du lige i hovedet. Her er det ikke nok med filter, som du kender det i dag. Heller ikke, ofte allergifremkaldende, væsker til at spraye eller smøre skærmen med. Et godt data-miljø betyder meget for dit velbefindende. Grænseværdien for den spænding, din skærm må afgive, er sat til 800 v/m.

Nu giver Compu-safe dig 3 års garanti på din installation.

Med Compu-safe kan du få en helt neutral skærm, som kun skal vedligeholdes med en tør klud, når du selv synes. Compu-safe er et nyudviklet produkt til at fjerne den statiske elektricitet helt fra din data-skærm. Opfundet i Norge, afprøvet af de største EDB-brugere i Europa, og godkendt efter flere års brug, som det eneste produkt, der gør EDB-skærmen neutral. Ifølge prøveinstituttet, er holdbarheden 8 år. De fleste filtre har så begrænset en virkning, at sammenligning mellem Compu-safe og filtre er ude af billedet.

Få Compu-safe monteret på din skærm, allerede i morgen, hvis

du vil gøre noget for dit eget arbejdsmiljø.

Der er ingen grund til at udsætte dig selv for mere spænding, end du kan tåle.

Et stort antal danske brugere, både i det offentlige og i erhvervet, er idag fri for gener som: Ømme øjne, hovedpine, træthed og allergiske gener.

Vi kan måle din skærm for dig, inden Compu-safe og efter at du har fået ordnet din skærm. Så vil du straks kunne både se og mærke forskel.

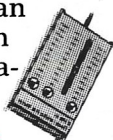
Lad vor miljø-konsulent komme og måle nu, så du ved hvad det handler om.

GRATIS TEST:

Lad konsulenten måle spændingen fra din skærm, så du kan se hvordan Compu-Safe kan forbedre dit data-miljø.

GARANTI:

Compu-Safe giver dig 3 års garanti for holdbarhed med neutral skærm.



- ☐ JA TAK – til en GRATIS TEST af EDB-udstyret
- ☐ JA TAK – send miljø-konsulenten
- ☐ JA TAK – send udførligt materiale om Compu-safe
- ☐ JA TAK – jeg vil gerne deltage på det næste miljø-seminar

Firma _____

Navn _____

Adresse _____

Postnr. _____

By _____

IDÉ 3

EDB-Komfort aps

Compu-safe

Kuponen sendes til: IDÉ 3 - EDB Komfort, Tværvej 6, 3460 Birkerød

Hovedkontor: 42 81 60 66
Regionskontorer
Kalundborg: 53 50 04 06
Syd-/Midtsjæl.: 58 50 23 55
Fyn: 66 17 31 09
Esbjerg/Sydjyll.: 75 46 81 00
Horsens: 75 66 70 60
Midt-/Vestjyll.: 97 54 21 88
Århus: 86 12 31 44

Compu-safe

IDÉ 3

EDB-Komfort aps

Synes du om møblerne her på siden?
Så skulle du bare se de 39 andre sider
i vores nye katalog.
Ring på telefon 86 54 07 66
- så sender vi det gratis.



Det er robust kram, som arkitektfirmaet Friis og Moltke har tegnet til os. Møbler som tåler hårdt dagligt slid i kontorer, møde- og konferencerum, kantiner, opholdsrum, biblioteker, skoler, kollegier m.m. Steder, hvor de mange kombinationsmuligheder mellem stelvarer, bordplader og møbelstoffer bliver en del af rummets arkitektur. Ring eller skriv efter det nye katalog, som præsenterer ét af Danmarks mest kendte og gennemtænkte møbelprogrammer. Hvis du ønsker en indretning, som ikke ligner alle andre. Møblerne fra R. Randers forhandles direkte fra fabrikken.

RANDERS

Aktieselskabet R. Randers Møbelfabrik
Århusvej 52 · 8300 Odder · Telefon 86 54 07 66

Bliv selvstændig uden en krone

AF ERIK RASMUSSEN

Et ønske, fra vort eget hus, om personlig kontakt til annoncører i alle egne af landet, har givet startskud til et helt nyt forhandlerkoncept. En ny struktur, der betyder kæmpechance til dem, der vil være selvstændig indenfor reklame- og forlagsbranchen.

Mange af os har en stemme i det indre, der fortæller os at vi en skønne dag må prøve lykken som selvstændig. De fleste når dog kun til tegnebordet, fordi tankerne ofte bliver kvalt som spæde, når de økonomiske krav og forudsætninger bliver stillet op.

Men nu er der lys forude for de der vil være selvstændige indenfor reklame- og forlagsbranchen. Et helt nyt forhandlerkoncept fra vort eget hus, Direct Office Media A/S giver nemlig regional eneret til forhandling af annoncer og reklameindslag til selskabets publikationer, i de områder af landet der laves forhandleraftale på.

Start op uden en krone på lommen

-Det nye koncept skal ses i lyset af at vi tidligere har haft tendens til at bruge de fleste af vore kræfter i bestemte områder i landet, med hovedvægt på det storkøbenhavnske område. Det vil vi prøve at rette op på, så en virksomhed når den kommer i kontakt med os, kan fornemme at der også er en vis portion lokalkendskab med i billedet uanset hvor i landet virksomheden er beliggende, siger Torben Winther Salmon, Direct Office Media A/S.

-Derfor vil vi bygge et lille, men effektivt net af områdeforhandlere op. Jeg tror der er tale om en struktur der vil appellere til dem der har mod og vilje til at blive selvstændig, og som ved at det kræver en ekstraordinær stor indsats at bygge sin egen virksomhed op.

De ny områdeforhandlere vil, i deres område, få eneret til salget af annoncer til erhvervsmagasinet Direct Office der udsendes til samtlige virksomheder i Danmark i 100.000 eksemplarer, kuponsiderne Erhverv & Fritid der udsendes i samme antal, og til telefonavertingssystemet Servicelinien DANMARK.

-Fordelen for områdeforhandlerne er naturlig-

vis at de omgående kan komme i gang med opstart af deres eget firma, og at de har et godt og seriøst indarbejdet "produktsortiment" i baghånden, uden at de skal have en krone op af lommen til investering i varelager, EDB, kostbare brochurer osv. Områdeforhandlerne får nemlig fra starten mulighed for at trække på vores fælles kundedatabase, vores administration, vores fællessekretariat og vores debitorstyring siger Torben Winther Salmon.

Enten kan man det, eller også kan man det ikke

Det som bliver den største udfordring i det nye koncept, er at finde de rigtige områdeforhandlere. Som de drevne i faget siger: -Enten kan man det, eller også kan man det ikke. Der findes ikke nogen gylden middelvej. -Vores nye områdeforhandlere skal have pæren i orden. De skal i virkeligheden vide lige så meget om den virksomhed de forhandler med, som virksomheden selv. Man kan ikke sælge en annonce, bare for annoncens skyld, når den f.eks. koster et sted mellem 30-37.000 kr. mener Torben Winther Salmon.

-Der skal være et behov for kunden, og det skal gøres synligt, samtidig med at man med en portion dokumentation og gammel dags snusfornuft skal kunne sansynliggøre overfor kunden at pengene er givet godt ud, og vil komme tilbage i mængfold på kort og lang sigt.

Derfor er det ikke blot erfaring fra opsøgende salgsarbejde og kendskab til reklamebranchen der tæller. En god og sund forretningsmoral, et bredt kendskab til erhvervslivet og en tillidskabende personlighed ligger også højt på ønskesedlen. Men så skulle alle forudsætninger til genfæld også være på plads. Og så kan man det. Eller også kan man meget hurtigt lære det.

Også samarbejde med eksisterende firmaer

En anden gruppe områdeforhandlere Direct Office Media A/S håber at komme i kontakt med, er eksisterende firmaer der ønsker at udvide deres forretningsområde til også at omfatte reklameaktiviteter.

Der tænkes fortrinsvis på mindre salgsorienterede firmaer der måske i forvejen er i kontakt med reklame- og marketingafdelingen i de øvrige virksomheder i området. -Et godt eksempel er et firma der ikke udnytter sin menneskelige kapacitet fuldt ud. Her kan jeg se en klar gensidig interesse i et forhandlersamarbejde, fordi et sådant firma ofte vil kunne betragte sine forhandlerindtægter som ren nettofortjeneste, idet den ikke stiller krav om udvidelser, siger Torben Winther Salmon.

Rekrutteringen af de ny områdeforhandlere startes allerede op i juni, og Direct Office Media A/S forventer at de første forhandlere er klar til start allerede i midten af august 1990. Der er ikke sat nogen tidsfrist for, hvornår de sidste områdeforhandlere skal være faldet på plads. -Det tager vi stille og roligt. Og om det tager et halvt år mere eller mindre at få gennemført den nye forhandlerstruktur, er ikke så vigtigt. Det vigtige

består i at vi bruger kræfterne på, at hver enkelt forhandler falder godt på plads, får solgt noget, og får tjent nogle penge. Så kommer resten af sig selv, afslutter Torben Winther Salmon, Direct Office Media A/S.

Den nye forhandlerstruktur omfatter 18 forhandlerområder, hver bestående af ca. 7.500 erhvervsvirksomheder.

Den nye forhandlerstruktur:

Efter planen skal den nye forhandlerkoncept, når den er fuldent, omfatte 18 forhandlerområder, hver bestående af ca. 7.500 aktive erhvervsvirksomheder.

Rekruttering og indgåelse af samarbejdsaftaler påbegyndes i løbet af juni måned.

Direct Office Media A/S' redaktion, administration og centrale kundeafdeling vil fortsat være beliggende i Bredgade 36, 1260 København K., og annoncører kan stadig ringe på telefon 33 32 28 90, for kundeservice, og information om nærmeste områdeforhandler, når denne er etableret.

Spørg bare!

Iværksættedydelse?

? Kan jeg, efter at have været arbejdsløs i mere end 5 måneder, opnå iværksættedydelse, selvom jeg ikke er medlem af en arbejdsløshedskasse, men modtager bistandshjælp? Såfremt iværksættedydelse kan opnås, hvad er så de praktiske skridt da der jo ikke er en arbejdsløshedskasse at ansøge hos?

P. Beke
Sortedam Dossering 9, 4. tv.
2200 København N.

! En grundbetingelse for at opnå iværksættedydelse er medlemskab af en arbejdsløshedskasse for selvstændige. DANA er den ene af to kasser for selvstændige her i landet.

Medlemsskab af en A-kasse for selvstændige, forudsætter etablering af virksomhed som hovederhverv og i væsentligt

omfang.

En anden væsentlig betingelse for at opnå iværksættedydelse er, at man er ledig med dagpengere svarende til 5 måneders fuld ledighed indenfor de seneste 8 måneder.

Uden medlemsskab af en A-kasse - det være sig for lønmodtagere eller selvstændige - kan ledighed med dagpengere ikke opnås.

Allerede af disse to grunde vil De p.t. ikke kunne opnå ret til iværksættedydelse. Indgangen til systemet er, som De kan se, arbejde - dvs. udstøttet arbejde.

Som bistandsmodtager vil De dog evt. have mulighed for at

opnå igangsættedydelse, hvis De etablerer selvstændig virksomhed. Denne udbetales af kommunen, som vil kunne rådgive Dem nærmere.

For en god ordens skyld skal vi nævne, at selvstændig virksomhed med igangsættedydelse ikke berettiger til optagelse i en A-kasse, så denne fremgangsmåde vil ikke kunne føre Dem ind i A-kassesystemet, så længe De modtager igangsættedydelse til den selvstændige virksomhed.

Med venlig hilsen
Bjarne Halleby

Spørg Bare!

Spørgsmål sendes til
IVÆRKSÆTTERBREVKASSEN
Direct Office Media A/S,
Bredgade 36 E,
1260 København K.

Alle, der skriver, vil få svar. Offentliggøres det ikke i Direct Office svarer iværksætterbrevkassen direkte til den enkelte. Spørgere kan godt være anonyme, blot skal redaktionen kende navn og adresse.

I virkeligheden

bor julemanden

ikke i Holme-Olstrup

-det gør en række virksomheder, der satser på fremtiden.

Bliv én af dem.

Holme-Olstrup ligger i Holmegaard Kommune, midt på Sydsjælland, 5 km. fra Næstved.

På vejen mellem København og resten af EF.

Byggemodnede erhvervsgrunde fra 65 kr. m²

Ring til kommuneingeniør Jørgen Aas
telefon 53746013

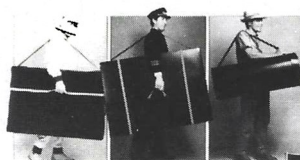
Eller kontakt
statsaut. ejendomsmægler M.D.E.
V. Thorsen - 53746500

Holmegaard Kommune,
Holmegaardsvej 4, Fensmark, 4700 Næstved

BÆRBARE DISPLAYSYSTEMER!!!

TIL: Symposier – Konferencer – Demonstrationer – Foredrag – Udstillinger

AFHÆNGIG AF BEHOV, – 3 OPTIMALE LØSNINGER



marketing tools

marketing tools aps
Weysesgade 3, 2100 Kbh. Ø
Telf.nr.: 31 18 01 58
Telefax: 31 18 08 29
Showroom: (eft. aftale)
Landskronagade 69, Kbh. Ø

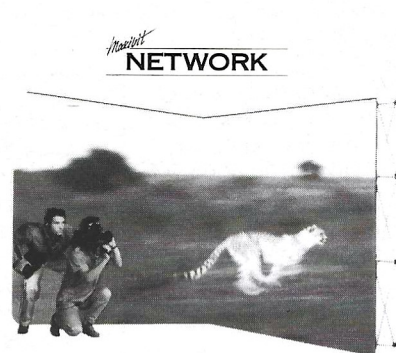
Fotostater • Serigrافي
Montage • Plader
Helt færdige løsninger.



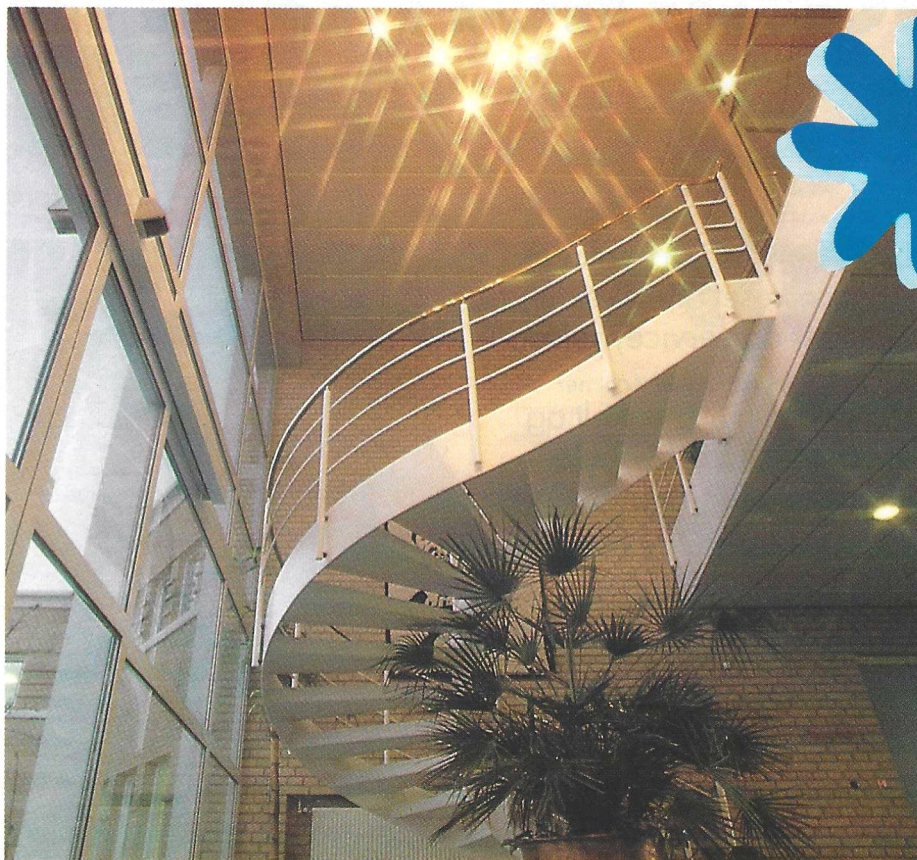
SOLID, ELEGANT, GENNEMPRØVET
TEKNIK. EN SIKKER VINDER



EN GRAFISK PANORAMA DISPLAYVÆG
"ONLY THE SKY IS THE LIMIT"



FOKUS PÅ DET HELT LETTE
LYNHURTIGE POP-UP 3D-SYSTEM



Dansk Firma Center står klar med en totalløsning, der kan opfylde de største krav...

Gennem årene har vi bygget mange hundretusinde kvm. lokaler til kontorer, lager, produktion og butikker. Det er en selvfølge, at lokalerne ligger strategisk rigtigt ved trafikknudepunkterne, at de er præsensible – både ind- og udvendig – at f.eks. kontorlokaler overtages malede, tæppebelagte, med nedhængte akustiklofter, forberedt for alle tekniske installationer m.m.



Endelig er det en selvfølge, at der stilles P-pladser til rådighed, samt at vor velfungerende vicevært- og gartnerkorps sørger for, at fællesarealerne altid fremtræder i perfekt stand.

Uanset om Deres ønsker går i retning af store eller mindre lokaler, centralt eller afsides beliggende, finder vi en løsning, De kan bruge. Og har vi ikke netop det, De savner – bygger vi det!

Dansk Firma Center a/s

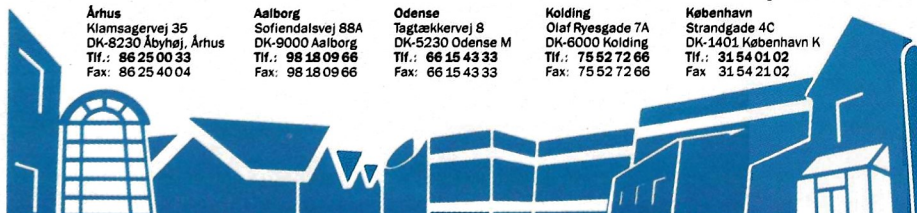
Århus
Klamsagervej 35
DK-8230 Åbyhøj, Århus
Tlf.: 86 25 00 33
Fax: 86 25 40 04

Aalborg
Sofieendalsvej 88A
DK-9000 Aalborg
Tlf.: 98 18 09 66
Fax: 98 18 09 66

Odense
Tagtækkervej 8
DK-5230 Odense M
Tlf.: 66 15 43 33
Fax: 66 15 43 33

Kolding
Olaf Ryesgade 7A
DK-6000 Kolding
Tlf.: 75 52 72 66
Fax: 75 52 72 66

København
Strandgade 4C
DK-1401 København K
Tlf.: 31 54 01 02
Fax: 31 54 21 02



Servicelinien Danmark[®]

33 32 02 50

Gratis 24-timers computerstyret
Business Service
til dansk erhvervsliv

Alle inviteres hermed til at benytte Servicelinien Danmark. Her kan De blive orienteret om de sidste tilbud på en lang række produkter og serviceydelser.

Princippet og teknikken er helt ny: Et enkelt og letforståeligt Voice Respons System, hvor De via en almindelig trykknop-telefon kan "bladre" Dem frem til de produkter og serviceydelser, der har Deres specielle interesse.

Udover telefonvæsenets almindelige takster koster disse informationer ikke noget. **Brug denne gratis service, tryk 33 32 02 50.** Velkommen til Servicelinien Danmark.



Brug Servicelinien DANMARK når det passer Dem.

Åbent hele døgnet på telefon 33 32 02 50.
Lige nu er der masser af gode tilbud fra
følgende virksomheder:



Generelle tilbud

Dana 31 19 88 00
Fuglsøcentret 86 35 13 15
Wekitronic 42 85 77 88
Star-Scope 65 91 69 75
GT Link 55 87 92 33



Kontormaskiner & tilbehør

Scani 31 70 90 88
Danex 42 17 65 08
Word Perfect 42 25 11 99

Danastar 31 61 18 04
Jydsk EDB 98 10 26 11



Biler & tilbehør

Nokia/Mobira 42 52 01 44



Kontorinventar

Purup kontorinteriør 42 45 47 46
Dansk AV Teknik 75 65 24 44
Daproma Design 42 24 44 66



Reklameartikler

Art Andersen 33 12 27 50
Marketing Tools 31 18 01 58
Guldtryk 53 73 14 84
M & S Marketing 86 18 25 50



Salg af reklameindslag

Direct Office Media A/S
Bredgade 36 E
1260 København K
33 32 28 90. Lok. 19

Dansk tygge- gummi i Afrika

I Zimbabwe i Afrika laves der dansk tygge-
gummi. Et joint venture mellem Dandy i
Vejele og danskeren Jørgen Mogensen er i
løbet af otte år blevet en god forretning. Og
konkurrence... det er en by i Danmark.

AF NIELS KRAUSE-KJÆR

Zimbabwes ni millioner indbyggere tygger dansk.

Hver gang de propper et stykke tygggegummi i munden er de med til at bekræfte det afrikanske tyggeeventyr, som Dandyfabrikkerne i Vejele lægger navn til.

For tygggegummiet er lavet i Zimbabwe. Siden 1982 har fabrikken i det sydlige Afrika leveret det berømte tygggegummi til landet.

-Og det er blevet en meget god forretning, erkender fabrikens danske direktør og med-ejer Jørgen Mogensen.

Han har levet i Zimbabwe (det tidligere Rhodesia) i snart 20 år. I 1977 fik han ideen til at blive tygggegummiproducent. Da landet overgik til sort flertalsstyre i 1980, blev de internationale sanktioner ophævet. Samme dag lå ansøgningen fra Jørgen Mogensen og Dandy Vejele på bordet, og to år senere startede produktionen.

-Men det var svært i starten. Efter at have været lukket for det meste af omverden i 17 år, var der en hel generation, som ikke anede hvad tygggegummi var. Vi måtte faktisk lære Zimbabwe at tygge, forklarer Jørgen Mogensen.

Og det lykkedes.

Ingen konkurrence

Fabrikken, der ligger 50 km udenfor hovedstaden Harare, producerer ofte i døgndrift. Den er lige blevet udvidet med en

produktionshal mere, og i løbet af 1990 kommer der endnu en udvidelse. Produktionen på 2800 tons i 1989 stiger til 4000 tons i år, erklærer Jørgen Mogensen. 104 ansatte arbejder i to- eller treholdsskift for at tilfredsstille den afrikanske tyggelyst.

Konkurrence er der ikke meget af. Det er en by i Danmark, erkender Jørgen Mogensen. Med en markedsandel på "et godt stykke over 90 procent" sidder Dandy Zimbabwe Ltd. solidt på markedet. Derfor kiggede man hurtigt udenfor Zimbabwes grænser. 80 procent af produktionen eksporteres i dag til lande som Saudi Arabien, Puerto Rico, Mexico og USA.

Fabrikken er en joint venture, hvor Jørgen Mogensen har 51 procent af aktierne. Dandy Danmark har resten og leverer de fleste råstoffer og maskiner. Produktionsmetoden er derfor nøjagtig den samme som i Vejele.

At komme ind i fabrikken er en fornøjelse i sig selv.

Produktionen kræver, at der konstant er køligt. Så de enorme airkonditionsanlæg arbejder stædigt med at presse den 30 graders varme ned til et svalende fristed for en solskoldet dansker.

1000 kr. om måneden

På papiret arbejder holdene fem gange otte timer om ugen, - men der er næsten altid overarbejde, forklarer en af mellemliderne. De raske hænder blander farve og smagsstoffer i de roterende tønder eller pakker tygggegummiet, der strømmer ud

fra samlebandene. Lønnen er mellem 300 og 400 Zimbabwe dollars om måneden. Det svarer til ca. 1000 danske kroner - det dobbelte af mindstelønnen i landet. Og så er der gratis frokost og eftermiddagsthe til folkene.

tisk samfund, hvor der er masser af penge at tjene, fortæller Jørgen Mogensen. Hans næsten nye Mercedes 420 SE bekræfter udsagnet.

Intet skattely

-Jeg tror desværre ikke, at det vi

har gjort kan lade sig gøre i dag. Vi investerede på et tidspunkt hvor man fik mange Zimbabwe dollars for sine danske kroner. Siden er landets dollar faldet i værdi med 75 procent. Men hvis nogen har lyst til at prøve, kræver det først og fremmest en stærk lokal partner. Samtidig er det nødvendigt med en god portion international erfaring, en kraftig organisation og mange penge. Få danske virksomheder



Dandy i Zimbabwe betaler sine medarbejdere det dobbelte af mindstelønnen: Ca. 1000 danske kroner, siger Jørgen Mogensen.

-Tygggegummiproduktion er først og fremmest kapitalkrævende. Så den i forhold til Danmark billige arbejdskraft er ikke det afgørende, siger Jørgen Mogensen.

Dandyfabrikken i Zimbabwe er som sukker på landets økonomi, der kæmper med massearbejdsløshed, mangel på udenlandsk kapital og en alt for lille eksport.

-Problemet er, at hver gang præsident Robert Mugabe snakker om sin marxismeleninisme, så flygter investorerne. Dandy Zimbabwe er den eneste totalt nye udenlandske investering med 100 procent risikovillig kapital siden uafhængigheden for ti år siden. Men landet er på alle måder et gennemkapitalis-

magter alt det, mener Jørgen Mogensen.

Men for de der tør og kan, er der store fortjenester som belønning. Han understreger dog, at Zimbabwe på ingen måde er et skattely. Hans egen trækprocent er på 60 og erhvervsskatten er 50 procent - vel at mærke uden den fradragsjungle, som vi kender i Danmark.

-Men jeg behøver ingen undskyldning for at leve i dette land. Det er et utroligt dejligt sted, og med en positiv indstilling kommer man langt. Samtidig er det min erfaring, at der er flest penge at tjene de steder, hvor det ser mindst attraktivt ud, fortæller den danske direktør.

Han har ingen planer om at forlade Zimbabwe.

Fornuftsægteskabet der blev til kærlighed

Nye tal fra Dansk Magisterforening viser, at antallet af magistre med job i det private erhvervsliv aldrig har været højere. Alliancen mellem humanister og private virksomheder roses fra begge sider.

AF HENRIK QVORTUP

Et fornuftsægteskab.

Sådan har mange betegnet den særegne alliance mellem universitetsuddannede humanister og det private erhvervsliv.

Fornuftigt, fordi begge parter op gennem firserne fik nogle helt kontante fordele ud af det lidt sjældne og utraditionelle giftermål: Humanisterne den beskæftigelse, de ellers ikke ville have fået - og virksomhederne de utraditionelt tænkende medarbejdere, de måske ellers måtte se i vejviseren efter.

Men der er sket en udvikling i forholdet: Fornuftsægteskabet er blevet til ægte kærlighed. Opmuntret af de første års gode erfaringer efterlyser erhvervslivet nu endnu flere humanister med mod på privat ansættelse.

10-dobling

Og humanisterne er parat. Også dem, der allerede har fået fast og sikker ansættelse. Flere og flere står nu rede til at tage springet fra gymnasiekatederet til en tilværelse i det private.

Helt nye beregninger fra Dansk Magisterforening bekræfter tendensen. De viser nemlig, at antallet af magistre (dvs. cand. phil'er, cand. mag'er eller cand. scient'er) i det private erhvervsliv støt og roligt bliver ved at stige.

Mens der ved årsskiftet 1983/1984 kun var godt 200 privatansatte magistre, er tallet seks år senere 10-doblet. 2.800 magistre har i dag (maj 1990) deres daglige virke i en privat erhvervsvirksomhed. Og tallet vokser med omkring 30 om måneden.

- Det, der i starten var utraditionelt, er det ikke længere. Det er helt traditionelt. Og der er ingen tvivl om, at væksten fortsætter, siger konsulent i Dansk Magisterforening, Henrik F. Ahlers til Direct Office. - Beskæftigelsen for vores medlemmer ligger helt klart i de private virksomheder.

Tre typer virksomheder

Henrik Ahlers fortæller, at magistre særligt finder arbejde i tre typer af private virksomheder, der alle er karakteriserede ved ikke at være i den egentlige industrielle sektor. Kun 17 procent arbejder i fremstillingssektoren.

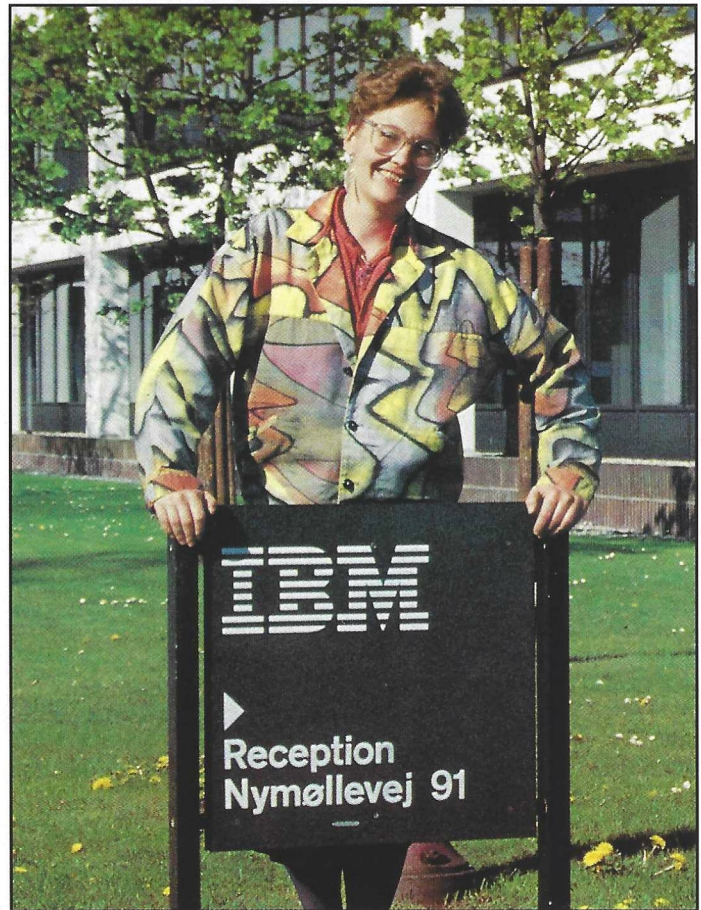
Der i disse tre brancher, flest humanister finder arbejde:

I EDB-branchen, hvor humanisterne typisk arbejder med oversættelse og udvikling af programmer og med salgsarbejde.

I den private forskning. Det gælder særligt biologer, der for eksempel kommer til at arbejde med genteknologi.

Og i forlags- og journalistbranchen.

Ifølge Henrik Ahlers er der langtfra tale om kortvarige jobs



Cand. phil Anni Birgitte Møller er en af IBM's 50 humanister. Hun blev ansat for to år siden direkte fra universitetet, hvor hun netop havde færdiggjort sit hovedfagsstudium i japansk.

for humanisterne. Når de først har taget springet til "den anden side", holder de fast i virksomheden. Og omvendt.

Hvorfor? - Fordi humanisterne dækker et hidtil uopdyrket marked. Det er lige så langsomt ved at gå op for det private erhvervsliv, at humanisterne kan noget helt unikt. At man opnår langt mere ved at ansætte en person med et dybt kendskab til for eksempel angelsaksisk sprog og kultur end ved at give sælgeren et intensivt engelskkursus, forklarer Henrik F. Ahlers.

Lønnen er et andet argu-

ment. Selv i de tilfælde, hvor humanistens nye, private arbejdsgiver kun betaler overskudsindkomsten, er der penge at hente.

3500 kroner ekstra

I al fald, hvis man sammenligner med lønnen som gymnasielærer - humanistens klassiske stilling. En nyansat gymnasielærer får 18.000 kroner om måneden. En privat ansat humanist får 3.500 kr. mere om måneden i begyndelsesløn - 21.500 kroner.

På IBM i Nordsjælland er der for øjeblikket ansat omkring 50

humanister med eksamen fra universitetet. Disse folk indgår i jobs, der også varetages af for eksempel jurister, ingeniører og økonomer.

- Når vi søger nye medarbejdere, ser vi meget gerne, at der er humanister blandt ansøgerne, siger personalechef Palle Sandorff, IBM.

- De har jo bevist på universitetet, at de er i stand til at mestre komplekse problemstillinger. Præcis på samme måde som alle andre akademikere, siger han.

Ekspert i Japansk

Cand. phil Anni Birgitte Møller er en af IBM's 50 humanister. Hun blev ansat for to år siden direkte fra universitetet, hvor hun netop havde færdiggjort sit hovedfagsstudium i japansk.

- Jeg tror, at jeg blev kaldt til samtale, fordi personaleafdelingen ville se, hvordan sådan en japaner så ud, men i virkeligheden er jeg pæredansk. Og i øvrigt handlede samtalen næsten ikke om det japanske, fortæller Anni Birgitte Møller.

I dag arbejder hun som salgskonsulent med at afsætte IBM's produkter. Og taler aldrig japansk - i al fald ikke i forbindelse med sit arbejde.

- Det er selvfølgelig lidt ærgerligt, at jeg ikke kan bruge den specifikke del af mit studium. Men alligevel mener jeg ikke, at uddannelsen er spildt.

- Jeg bruger nemlig daglig den generelle del af den. Jeg tror

for eksempel, at den almene dannelse, man får som humanist, er vigtig. Den gør, at man kan tale med alle om alt muligt. Jeg tror, at vi humanister har en langt bedre fornemmelse for det menneskelige element end mange andre universitetskandidater, siger Anni Birgitte Møller.

Allerede fra universitetstiden stiledede hun bevidst efter et job i det private erhvervsliv. - Jeg kan godt lide, at det går lidt hurtigere her, siger hun.

- Anni Birgitte Møllers kollega, Kirstin Rolwer, valgte også IBM. Men først efter i et par år at have prøvet, hvordan en tilværelse som gymnasielærer former sig.

- Jeg fandt ud af, at gymnasieelever er vældig søde. Uden for skoletiden. Derfor skrev jeg uopfordret til IBM for at høre om mulighederne for at få job - og fik altså et, fortæller Kristin Rolwer.

Også hun har en uddannelse, der ikke kan siges at være direkte møntet på ansættelse som salgskonsulent i en international computer-virksomhed.

Cand. mag. i germansk filologi og idræt er hun.

- Men jeg mener faktisk, at vi humanister med vores videnskabelige referenceramme udgør en god arbejdskraft. Dog må jeg jo nok indrømme, at det er et stykke tid siden jeg sidste gang havde direkte brug for min specialviden om lydudviklinger i de germanske sprog fra for 3000 år siden, griner Kristin Rolwer.

PANASONIC klima-anlæg

FinDan aircondition sikrer større velbefindende og forbedrer arbejds-effektiviteten.....

- og det er nemmere og billigere end De tror at få et godt klima!

Vi har **FinDan** / **PANASONIC** klima-anlæg og befugtere/luftrensere til kontorer, butikker samt EDB-lokaler. Kort sagt til ethvert behov.

Ønsker De nærmere oplysninger, så returner venligst kuponen med Deres navn og adresse til:



FinDan

Køleteknik A/S - UPO Køle- og frysemøbler

Notgangen 12, 2690 Karlslunde

Telefon 42 15 06 00

Vælg **FinDan** når tingene skal holde og holde og ...

Ja tak,

Undertegnede
ønsker
uforpligtende
oplysninger



Navn og adresse eller eventuelt firmastempel

Att.: _____

Sendes i lukket kuvert til:
Findan A/S - Notgangen 12 - 2690 Karlslunde

ANNONCE:

Kæmpechance til dig, der vil være selvstændig, eller udvide din virksomheds forretningsområde:

Bliv selvstændig uden en krone på lommen

Vil du være selvstændig, og varetage salget af annoncer i dit eget forhandlerområde, til nogle af Danmarks mest seriøse erhvervsrelaterede medier: Erhvervsmagasinet *Direct Office*, kuponsiderne *Erhverv & Fritid* og telefonaverteringsystemet *Servicelinien DAN-MARK*.

Har du samtidig god erfaring fra opsøgende salgsarbejde, kendskab til reklamebranchen og en god og sund forretningsmoral, så er du måske ny områdeforhandler for *Direct Office Media A/S*.

Kapitalkrav: Ingen. Skriv en A4-side om dig selv, og send den til Torben Winther Salmon.

Direct Office Media A/S

Bredgade 36 E - 1260 København K - telefon 33 32 28 90

Purup bryder skranker

Hvad er det første, du gør, når du som kunde opsøger et rejsebureau, en bank, en virksomhed, en advokat, en ejendomsmægler, en læge? Du henvender dig naturligvis ved skranken, og der får du dit første indtryk af modparten.

At skranken optager en central funktion ved man alt om i Purup Kontor Interiør, Brøndby. Her har man nemlig i mange år leveret specialinventar til danske og udenlandske virksomheder. Og nu er Purup gået et skridt videre, med sin nyudviklede skrankeserie baseret på standard-moduler: Purup Line Skrankemoduler.

-Modulopbygningen giver større frihed i indregningen, idet man ikke til tid og evighed er bundet af en bestemt konstruktion. Skranken kan ændres, den kan udvides og flyttes. Samtidig er skrankemodulerne væsentlig billigere end specialkonstruerede skranker, fortæller direktør Niels Purup, som selv er snedker.

-Vi mærkede et udækket behov for denne type skranker og besluttede selv at konstruere en ny serie. Produktionen har stået på i halvandet år, og vi har leveret skrankemoduler 23 forskellige steder, men det er først nu, vi er begyndt med egentlig markedsføring.

Skrankerne er udført i bøg, i et enkelt design med flot afrundede kantlister. Modulerne er 100 cm høje og leveres i forskellige bredder, så de passer til de mest almindelige skrive- og terminalborde. Til samling af hjørner leveres et afrundet hjørnemodul. Alle moduler lukker helt ned til gulvet. Medarbejderne undgår dermed bundtræk.



-Med opbygning i moduler er der mulighed for utallige kombinationer og indretninger, siger Niels Purup, Purup Kontor Interiør.

Purup Kontor Interiør udfører møblerings- og farveforslag og tilbyder i samarbejde med den tilknyttede indretningsarkitekt komplette løsninger, og som Niels Purup siger det: -Vi lagerfører modulerne og kan derfor opbygge en skranke på en uges tid, hvor det måske vil tage 6-8 uger at levere en specialskranke.

Yderligere information:
Purup Kontor Interiør,
Vallensbækvej 22 a
2605 Brøndby
Telefon 42 45 57 56

Bestem selv hvad der skal stå på firmaets ferie-etiketter

Oraco har netop lanceret en ny serie farvestrålende ferieetiketter. -Det vigtigste ved ferieetiketter er at de bliver set, så firmaets forretningsforbindelser og kunder ikke henvender sig forgæves, siger firmaet. -Og det er helt sikkert, at man ikke overser Oracos nyeste serie etiketter.

På hvert ark får man 5 forskellige feriemotiver i strålende farver. Desuden tilbyder Oraco, at man selv kan vælge hvilket sprog teksten på etiketterne skal være på, ligesom man selv kan vælge hvilke datoer eller uger, der skal trykkes på etiketterne.

Prisen for 1000 stk. ferieetiketter er kr. 400,- excl. moms, så hvis man vil være lidt informativ over for sine kunder og leverandører er dette en hurtig og billig måde at være det på.

Yderligere information:
Oraco,
Postbox 9,
2750 Ballerup
Telefon 44 44 14 13

Spies var begavet, ikke tåbelig

I Direct Office nr. 1/90 bragte vi en artikel omhandlende Spies Rejser - eller måske nærmere gode gamle Simon.

Indledningen til artiklen lød: "Markedsføringen af Spies Rejser var en genistreg udtænkt og udført af Simon Spies. Han havde ikke brug for en marketingafdeling, men profilerede virksomheden ved at profilere sig selv. Aldrig før eller siden har et firmas image været så tæt knyttet til én person."

Se det vil man jo normalt tage som et kraftigt kompliment til den gode formand.

Ikke desto mindre fik vi forårsaget en del tumulter i statsautoriseret revisor Jacob Schiølers begrebsverden. Ordet "genistreg" har nemlig ændret betydning, så lad os hellere holde os til nu-dansk ord-bog:

genistreg: "egentlig 'handling, der vidner om begavelse'; nu kun ironisk: *begå en geni-streg*: bære sig tåbeligt ad."

Tak til Jacob Schiøler, undskyld til Simon, der naturligvis var et geni. -Og endeligt: -En streg til Direct Office.



Oh Lord, give me a XM

XM blev introduceret herhjemme i begyndelsen af februar måned, og skal man tro Automobiles Citroën (det skal man), har XMerne til fulde indfriet forventningerne.

Alene i februar og marts måned blev der indregistreret 246 XM, hvilket må siges at være pænt, i disse så nedslående biltider. I de to første måneder har salget fordelt sig med 25% på XM V6 (seriens luksuskrudder), og 44% på XM 122 Inj. Prestige. På lidt længere sigt forventes det største volumen at ligge på XM 122 Injection.

løvrigt oplyser Citroën at XM-programmet i de nærmeste måneder udbygges med optionerne automatgear og soltag.

3 professionelle valgmuligheder

Den robuste



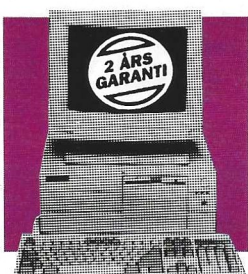
HYUNDAI 16TE & 16X

- 8088-1 processor
- 10 MHz clockfrekvens
- 640 kb RAM
- 5,25" diskette (16TE) eller 3,5" diskette (16X)
- Hercules grafikort (720x348)
- 14" monochrom skærm
- 20 Mb harddisk
- 2 års garanti
- kr. 9.753,90 incl. moms

7.995,-

Excl. moms.

Den alsidige



HYUNDAI 286N

- 80286 processor
- 12 MHz clockfrekvens
- 1Mb RAM, 0 wait states
- 5,25" diskette
- Hercules grafikort (720x348)
- 14" monochrom skærm
- 20 Mb harddisk
- 2 års garanti
- 15.853,90 incl. moms

12.995,-

Excl. moms.

Den hurtige



HYUNDAI 386SX

- 80386SX processor
- 16 MHz clockfrekvens
- 1Mb RAM, 0 wait states
- 5,25" diskette
- Hercules grafikort (720x348)
- 14" monochrom skærm
- 20 Mb harddisk
- 2 års garanti
- 18.293,90 incl. moms

14.995,-

Excl. moms.

HYUNDAI
[jån-dæj]

- til priser der ikke er til at forstå!

- ☐ Send mig/os venligst brochuren med tekniske oplysninger på Hyundai.
- ☐ Jeg ønsker at blive ringet op.

Firmastempel:



Hestehaven 21B · DK-5260 Odense S

Telephone: + 45 66 14 88 62 · Telefax: + 45 66 14 88 72

Her er der lunt på toppen.



Vi er problemløserne, når der skal bygges til. Enten som totalentreprenører fra a-z, men også i mange tilfælde med bygherren som medbygger. Ring for gratis og uforbindende konsulentbesøg eller efter vort omfattende brochuremateriale.



**individuele
tilbygninger**

Hovedvejen 56
2600 Glostrup
Tlf. 42 96 50 00

Jeg ønsker ☐ Konsulentbesøg ☐ Brochurer

Navn

Adr.

Postnr.

By

**Limousine
service**



Limousine-service - Muncourt - 42894255

Til
firmakørsel,
sight-seeing,
bryllupskørsel m.v.

MUNCOURT

42 89 42 55

Nyt mobiltelefon-system på vej

Statens teletjeneste er stærkt involveret i udviklingen af det nye fælleseuropæiske mobiltelefonsystem, der vil revolutionere den mobile telekommunikation.

AF TORBEN W. SALMON

De cirka 130.000 danske, der i dag har en mobiltelefon - og de godt 2 millioner andre europæere i samme situation - kan godt begynde at forberede sig på en revolution.

Om ganske få år vil det nuværende Nordisk Mobil Telefonsystem NMT 450 og NMT 900 blive suppleret med et fælles-europæisk system, GSM (Groupe Speciale Mobile), der i første omgang vil blive indført i mindst 17 lande i Europa.

GSM-systemet er under fuld udvikling og afprøvning med Statens Teletjeneste som en af de meget aktive deltagere, men vil ikke i første omgang erstatte NMT-systemet for brugere, der fortrinsvis færdes i Norden. Til gengæld vil GSM fra starten blive et uundværligt kommunikationsværktøj for transporterhvervets langturschauffører.

Det nye system udvikles teknisk, så det fungerer som en forlængelse af de normale telefonsystemer på tværs af grænserne i Europa. GSM giver ikke alene fri talekommunikation, men også datatransmission. Færdes man indenfor GSM's dækningsområde med en bil eller lommefunktion, vil man, når systemet er fuldt udbygget i midten af 90'erne, uden teknisk besvær kunne kommunikere med hele verden. Både telefonisk og datamæssigt.

Til forskel fra NMT, der er et analogt system, som overfører tale direkte, er GSM nemlig baseret på digital teknik, og det betyder bl.a., at systemet er

"født" med datatransmissionsfaciliteter, så personlige computere kan tilsluttes direkte.

- Danmark er det eneste land i verden, der er dækket totalt af ét mobiltelefonsystem,

disse erfaringer, vi investerer i udviklingen af GSM i samarbejde med de øvrige europæiske deltagerlande i almindelighed og de nordiske teletjenester i særdeleshed.

I gang i 1991

GSM's digitale system sikrer en mere stabil overførsel af tale og

disse byer.

I Danmark bliver det i første omgang København, Odense, Ålborg, Århus og det vigtige transitområde Kollund/Padborg, der får tilbudt GSM. Men udbygningen sker løbende og relativt enkelt, fordi Danmark i forvejen råder over et fysisk radionet, som i midten af 90'erne vil omfatte cirka 250 sendemaster.

Personligt brugerkort med koder

GSM vil på mange måder revolutionere den mobile telekommunikation. En af de danske eksperter, der gennem de sidste 6-7 år personligt har deltaget i udviklingen og afprøvningen af GSM, er civilingeniør Arne Foxman, Radioområdet/Statens Teletjeneste:

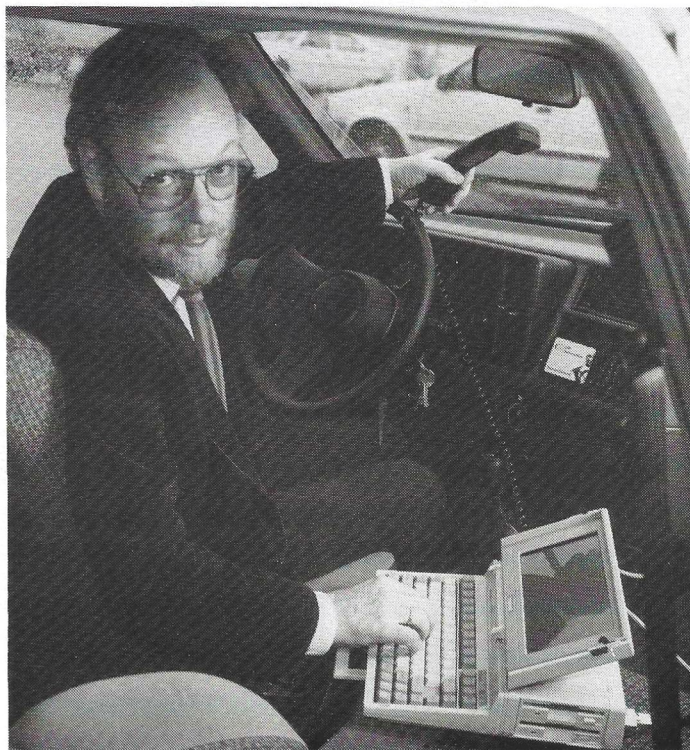
- GSM-abonnementet er knyttet til et såkaldt "Smart Card". Det er et personligt brugerkort, der kan anvendes i en hvilken som helst GSM-Terminal.

Kortet er kodet med brugerens telefonnummer, som indlæses i terminalen, så snart kortet sættes i. Kortet kan også forudprogrammeres med numre, brugeren ofte kalder op, så man med en enkel kode får den ønskede kontakt.

Systemet vil desuden løbende blive udviklet til at omfatte adskillige andre faciliteter, fortsætter Arne Foxman. Allerede nu er der planlagt en teknik, som vil gøre det muligt at sende korte meddelelser på terminalens display - uden at opkaldet besvares!

Statens Teletjeneste oplyser endvidere at GSM er specificeret således, at det stort set rummer alle de funktioner, der via det nye digitale telefonnet (ISDN) introduceres i de faste telenet i disse år - f.eks. personsørgertjenesten.

Så hold fast, det er om at følge med.



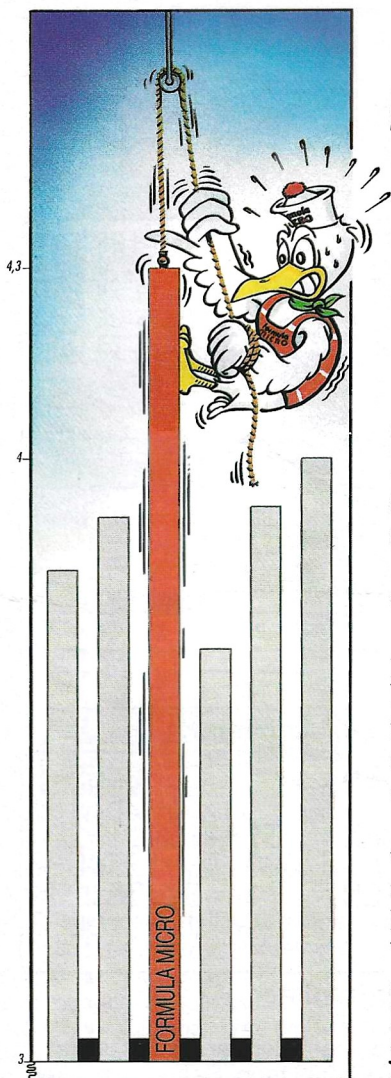
Civilingeniør Gunner Juul-Nyholm, Statens Teletjeneste, viser hvordan GSM-systemet vil komme til at virke: Den digitale mobiltelefon er født med mulighed for datatransmission.

nemlig NMT, siger civilingeniør Gunner Juul-Nyholm fra Radioområdet under Statens Teletjeneste. Og i forhold til befolkningsantallet er vi et af de lande i verden, der har det største antal brugere. Vi har altså særdeles stor erfaring i alle tekniske forhold og problemløsninger i mobil kommunikation, og det er

data. Tale bliver gennemgående af bedre lyd kvalitet, fordi systemet ikke er så følsomt overfor påvirkning udefra.

GSM introduceres til brugeren i de indtil nu 17 deltagende europæiske lande i 1991. I 1993 vil systemet dække alle større byer, og fra 1995 vil systemet også fungere på transitvejene til

SOM IBM SYSTEMCENTER ER VI IKKE TILFREDSE MED EN TOPKARAKTER



Kilde: Hesselberg Marketing.
(IBM Systemcenter, ultimo 1989).

Når du vælger et IBM systemcenter, vælger du én af frontfigurerne i PC-klas- sen. En forhandler, der ifølge IBM's koncept, skal have helt specielle kvalifikationer.

Men hvorfor ikke gå endnu videre og vælge énere på dette elitehold.

Nemlig Formula Micro, der har placeret sig på førstepladsen i en brugerundersøgelse blandt 4.600 arbejdssteder de sidste 4 år i træk. Her distancerede vi nemlig samtlige danske PC-forhandlere inklusive de øvrige systemcentre.

Som IBM Systemcenter har vi optimeret vor viden om IBM's produkter, og implemente- rer, i samarbejde med kunden, IBM's SAA- koncept (System Application Architechture). Vi har indrettet et test-rum, hvor du kan afprøve alle tænkelige kombinationer med PC'ere i lokalnetværk, mini- og mainframemil- jør. Dertil kommer, at vi naturligvis vil være først med al ny viden om IBM teknologi samt med de seneste nyheder.

MED DIN HJÆLP KAN VI BLIVE ENDNU BEDRE

Nu kunne man tro, vi ville stille os tilfreds med dette serviceniveau. Men det er ikke en indstilling der skaber vindere - eller glade kunder. Derfor vil vi bede dig hjælpe os med at blive endnu bedre. Og det kan du gøre ved at indsende denne kupon og deltage i vores egen Sy- stemcenter-undersøgelse.

FÅ EN SMUK FRANCO COSTA PLAKAT.

Alle der udvælges til undersøgelsen og svarer på spørgsmålene vil få en værdifuld kunstgave. En ægte Franco Costa "America's Cup" plakate i ramme.



Bureauet

formula
miCRO



Herlev:
42 84 65 11

Rønne:
53 95 92 21

Aalborg:
98 11 65 44

Hornslyd:
75 68 75 33

Tinglev:
74 64 41 11

JA TAK,

- ☐ jeg vil gerne deltage i en brugerundersøgelse for Formula Micro's IBM Systemcenter.
- ☐ Ja tak, jeg vil gerne vide mere om Formula Micro's IBM Systemcenter

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

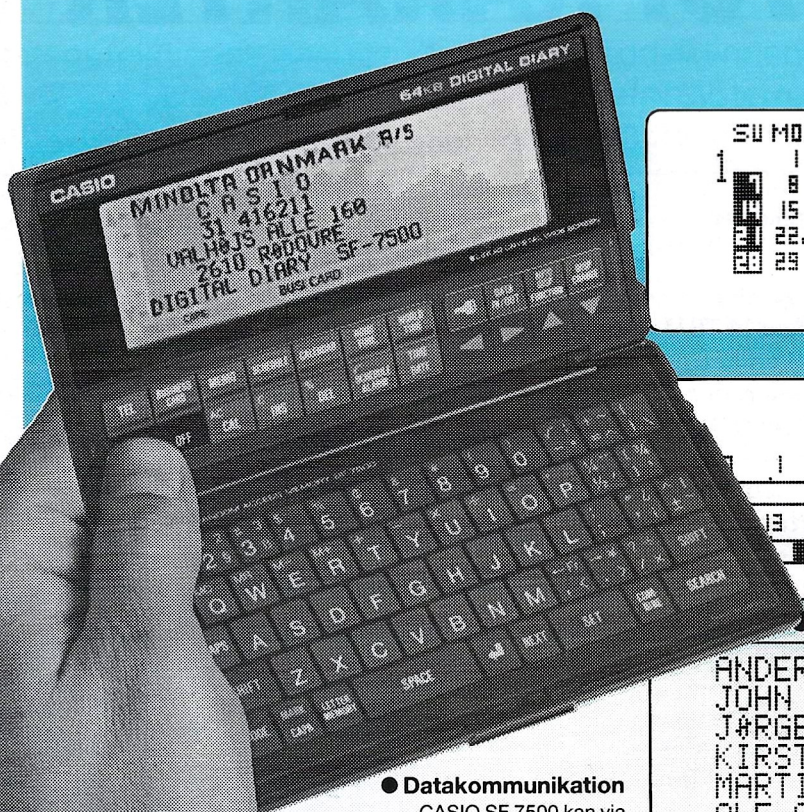
Postnr./By: _____

Tlf: _____

Send eller fax kuponen til
Formula Micro, Hørkær 26, 2730 Herlev, (Fax. 42 84 60 43)

CASIO Digital Diary

Din personlige planlægger med 64 KB hukommelse!



SU	MO	TU	WE	TH	FR	SA	SU	MO	TU	WE	TH	FR	SA
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
29	30	31											

- 1990 -

● 2 måneders kalender

1990- 1-17 (WED)

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29	30	31		

SCHED

● Dagsplan m/grafisk oversigt

ANDERS ANDREASEN	29-246578
JOHN NIELSEN	31 251455
JØRGEN JØRGENSEN	31-416211-284
KIRSTEN ELMKJØR	009-46-1234560
MARTIN MORTENSEN	34 561234
OLE OLESEN	42-110099

CAPS TEL

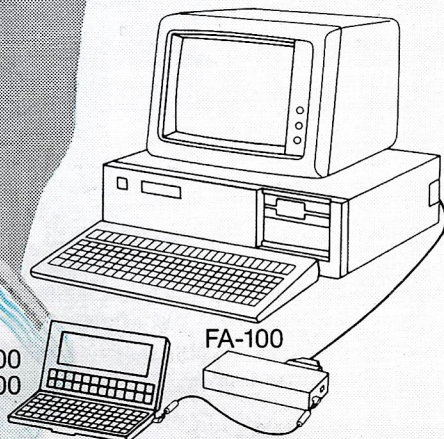
● Telefon-register

Helt ny elektronisk planlægningskalender med et utal af funktioner og hukommelse på 62.092 tegn. Betjeningssikkert tastatur. Stort display - 6 linier à 32 tegn. Vægt 148 g.

- Telefon-register til ca. 3.000 numre.
- Visitskort-register - til navn, titel, adr., tlf., fax m.m.
- Dagsplan m/grafisk oversigt og mødealarm.
- 2 måneders kalender, fra jan. 1901 - dec. 2099.
- Indbygget ur m/verdenstid, viser aktuel tid i 127 byer verden over.

- Notesblok til oplagring af div. data. Hvert notat indeholder op til 384 tegn.
- 12-cifret lommeregner m/hukommelse.
- Kodeords- og editingsfunktion.
- Sikring af data ved batteriskift.

SF-7500
SF-8000



Kabel

CASIO

CASIO COMPUTER CO. LTD.

Indsend kuponen senere i bladet eller ring til Winther Vikarbureau på tlf. 33 32 28 08

Specialister i managementprodukter

WINTER VIKARBUREAU
Bredgade 36 - 1260 København K.
Telefon 33 32 28 08
Telefax 33 93 51 89

Hjernen er geniets værktøj

Et geni er et "normalt menneske", som er holdt op med at spænde ben for sig selv, og har lært at bruge hjernen som et værktøj. Det er i hvert fald hvad artiklens forfatter, Svend Møller Andersen konkluderer.

Alle mennesker fødes som genier, men dør alt for ofte som kopier. Genier går jo lyslevende iblandt os hver dag, og mange har vi kendt gennem århundreder. Vi kalder dem universalgenier i modsætning til *specialisterne*, som ensidigt er uddannet på et enkelt felt, og kun anvender en ubetydelig del af hjernens geniale potens.

Uddannelserne kan let blive geniets kirkegård. De såkaldte universalgenier f.eks. Platon, Aristoteles, Pythagoras, Newton, Leonardo da Vinci, Einstein, Piet Hein - alle er de polymennesker, multimennes-

ker, som med stor appetit og uden tøven eller anstrengelse anvender den totale hjerne efter behag på et hvilket som helst område, når som helst lysten melder sig.

Det gør de - bevidst eller ubevidst - ved hjælp af mentale fremgangsmåder og tænketekniker, vi aldrig har hørt om i skolen. Her lærer vi HVAD vi skal tænke, og HVAD vi skal lære. Det havde været bedre at fortælle os, hvordan man tænker, hvordan man lærer - så kunne vi jo selv bestemme, hvad vi ville tænke og lære, og derved udvikle os personligt, sådan som vi ønskede og havde lyst til.

Og ikke gå fra geni til kliché og kopi.

Psykologien og hjernen

Psykologien har også haft småtravlt med at teste *hvem* vi er, *hvad* vi er, og *hvorfor* vi er... efter *hvem* er JEG syndromet. Det er ikke sagen. Det drejer sig i stedet om, hvem jeg ønsker at være, hvem jeg har lyst til at være. Geniets hjerne er ikke biologisk anderledes end andre såkaldte normale menneskers. Geniet anvender blot den samme biologiske hjerne på en helt anden måde, og med helt andre metoder. Metoder, skolen har glemt at lære os.

Hjernen består af 2 typer celler, og det har gennem et ukendt antal årtusinder



Svend Møller Andersen: - Når hjernens problemer er løst, kan vi let løse andre "sekundære" problemer.

været de samme - uanset køn. Disse celler arbejder neurologisk efter samme grundprincipper hos alle mennesker via sanser, impulser, nerveforløb, kemisk synapsoverførsel og kemisk programmering af cellerne.

Hjernen er ikke en psykologisk - pædagogisk maskine, men en neurologisk, der kan styres, udvikles og programmeres på samme måde af alle. Det er det neurologiske princip, der gælder, og er det udslagsgivende. Psykologi - pædagogikkens resultater gennem det sidste århundrede har for længst bevist ineffektiviteten. Skolens egentlige mål er desværre skolen selv. Dens midler er - karakter-skalaens straffesystem - dommens dag. Hvad mon du kan blive til, min lille ven - ja det kan kun fremtiden vise dig.

Åndelig forurening så det basker

I livet går det anderledes til. Der skal vi løse problemer, der kan indeholde mange aspekter, vi intet har lært om - modsat skolens opgaver, der indeholder elementer vi har eller skulle have lært i forvejen.

Som eksamination er opgaverne i orden, men det har intet med skabende tænkning at gøre. I livet skal vi løse problemer, skabe ideer og tage beslutninger. Det er en ganske

anden snak og kræver helt andre tænketekniker og fremgangsmåder, som ikke kom os for øje eller øre i skolen. Samtidig løber vi ind i følelsesblokerende tilstande f.eks. angst, fejlangst, præstationsangst, mindreværd, selvnedsbedømmelser, janteloven, sjælelig uro, bekymringstrang, stress, dumhedsfølelser, usikkerhed, tabt selvtillid og gamle traditionelle, efterhånden næsten genetiske fordomme og middelalderagtige uigennemtænkte selvbedrageriske forestillinger om uligheder i såkaldt talent, evner, anlæg, intelligens, dumhed, kreativitet, fantasiløshed og mere af samme oldgamle skuffe.

Hele denne "åndelige" klægekage lukker sig om vor geniale hjerne og gør det umuligt for den at arbejde - og så siger man: "det er vist lidt småt med evnerne, lille ven".

Dette er virkelig forurening så det basker, af det menneskelige geni. Menneskeheden slås jo med forretningsproblemer, økonomiens, teknologiens, skolens, skattens, samfundets, sygdommens, uddannelsens, miljøets og energiens problemer. Og oveni et passende register af personlige vanskeligheder, som slæbes på år efter år - der er åbenbart ingen ende.

Det er hjernens problem, der skal løses

Men det værktøj, der skal bruges til løsningen af deres problemer - det menneskelige geni, har de åbenbart glemt og gemt til de få "udvalgte" i den hæsbæsende jagt på "løsninger". Derfor må det "primære" i dag være at løse menneskets "hjerneklæmme".

Det er hjernens problem, der skal løses, hvis vi skal videre som genier. Når mennesket har løst dem, og derved forløst og bragt det geni vi alle er født med, til fri udfoldelse, kan vi let løse de andre "sekundære" problemer. Menneskegeniet må lære, HVORDAN hjernen tænker, hvordan den indlærer og skaber - for det kan alle lære.

Menneskegeniet må også lære at befri hjernen for den "kage" af tvangstanker, selvbedrag og vrangforestillinger om det "medfødte geni", som vor opdragelse desværre har spildt ned over os.

Kun menneskegeniet kan skabe sine visioner her og nu, og derved være samtidig med fremtiden. Hvad geniet kan se i sin vision, kan det også udføre i virkeligheden.

Menneskegeniet er det eneste væsen i det kendte planetsystem, som kan ændre sig selv.

Et geni er blot et barn, der har overlevet de voksnes attentat.

Giganternes indtogsmarch

Østtyskerne stemte med maverne. De valgte genforening, DM og velstand. Planlæggerne tegnede en ny økonomi, hvor en smuk underskov af tusindvis af små og mellemstore virksomheder skulle få det nye DDR til at gro. Virkeligheden bliver måske en svag underskov holdt nede af nogle gigantiske træer.

AF ANNEISE MØLVIG

Men festdeltagerne i den store Øst-Vest fest må hurtigst muligt bestemme sig for, hvordan skoven skal passes.

Planlæggerne lovede, at alle vesttyske firmaer skulle have lige startbetingelser i det nye Østtyskland, og at det var vigtigt med mange joint-ventures mellem små øst- og vestfirmaer. I stedet er det "elefantfusionerne", der dominerer. Specielt en af dem skaber murren i kroge-

Europas og Vesttysklands største bank, Deutsche Bank har sammen med DDR's tidligere statsbank, Deutsche Kreditbank oprettet et datterselskab, og dermed har Deutsche Bank indflydelse på de fleste bank- og sparekassafilialer i DDR.

Vesttysklands to næststørste banker, Dresdner Bank og Commertz Bank må selv strikke et net sammen i DDR.

DDR til salg

Den gamle østtyske økonomi blev kritiseret for, at nogle monopolagtige kombinatorer sad tungt på bestemte dele af produktionen. (Kombinat er en koncern med flere datterselskaber og 20 - 30.000 ansatte).

Nu indgår de samme kombinatorer aftaler med de allerstørste vesttyske firmaer:

Et af verdens største forsikringsselskaber, Alliance i München og DDR's statsforsikrings-

selskab, Folkevogn og Trabant, Opel og Wartburg, Nec og Robotron ect.

De store virksomheder får en kæmpe konkurrencefordel. Man kan måske ligefrem sige, de er i fuld gang med at købe DDR op. Omvendt kræver den østtyske økonomi et enormt kapitaltilskud - meget hurtigt - for overhovedet at komme i gang.

Konkurrence-kontor

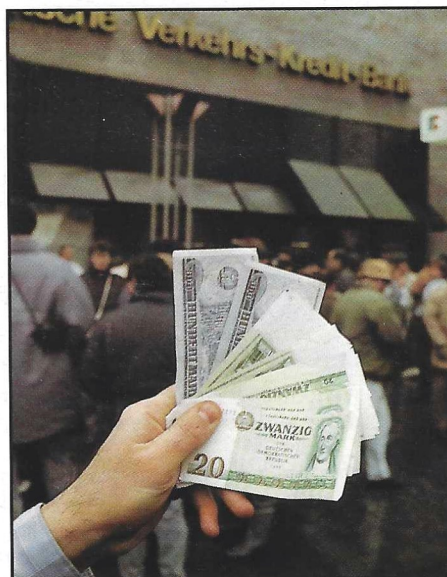
Problemerne har fået den østtyske regering til at skynde sig med at få formuleret en monopollov samt at oprette et Wettbewerbschultz - Konkurrencebeskyttelses-kontor. For at undgå store vesttyske monopoler i DDR er det meningen at chefen fremover skal deltage i de vesttyske monopolvirksomheders ugentlige afdelingslederkonference.

Nogle vil mene, at toget er kørt fra peronen længe inden der bliver givet helt grønt lys for vesttyske firmaers mulighed for at operere i DDR.

En anden detalje er, at medarbejderne i Wettbewerbschultz er opvokset med den gamle planøkonomi og er vant til monopolerne. Man kan frygte, at de har svært ved at frigøre sig.

DDR sigter mod vest

Når Kohl er så opsat på et samlet Tyskland, så er det ikke kun fordi, han synes, det er synd for hans tidligere landsmænd, at de har levet i skyggen af Moskva. Det er mulighederne for et helt nyt marked, der trækker.



Gaden har sine egne valutahandlere, og de er ikke i tvivl: Fem østmark for en vestmark.

Danske firmaer har ligesom de vesttyske glædet sig som små børn i midten af december til det nye marked - fyldt med købe- og luksushungrende østtyskere.

-Danmark og DDR har traditionelt haft gode forbindelser, og vi kan tydeligt mærke en stor interesse, siger DDR's handelsattaché i Danmark, Chr. Moritz. Det er specielt danske virksomheder indenfor miljøteknologi, levnedsmidler og medicin, der forsøger at gøre et fremstød.

Tilsyneladende glemmer de vestlige firmaer, at DDR er i fuld gang med at modernisere og håber at rette op på økonomien ved at gå ud og eksportere. Kort sagt: De vil ind på vores marked og konkurrere, og med de lave lønningsudgifter kan de måske

snart vise sig at være konkurrencedygtige.

Produktiviteten er begyndt at spille en rolle: Der bliver fyret medarbejdere - og pludselig er det svært for de unge at få en læreplads. Problemerne østtyskerne ikke kendte til før 9. november 1989, da muren faldt.

- Det er specielt virksomheder, der producerer maskiner samt forbrugsgoder som møbler, legetøj og tekstiler - samt kemiske virksomheder, der forsøger at gå uden for DDR, forklarer Chr. Moritz.

- De danske virksomheder er ikke store nok til at fusionere med kombinatorerne, det kan kun blive til små joint-ventures aftaler, mener DDR's handelsattaché.

100 tilbud hver dag

Danfoss har i forvejen eksportret en del til det østeuropæiske marked, men hører ikke til dem, der straks etablerer sig i DDR.

- Der ligger klart et potentielt større marked, men vi betragter Østtyskland som et par nye delstater i Vesttyskland, siger regionschef Knud Tandrup fra Danfoss og fortsætter:

- Vi har allerede datterselskaber i Vesttyskland, og når de to tysklunde bliver ét Tyskland, kan vores datterselskaber mu-

ligvis overtage vores forpligtelser i DDR - vi har en afventende holdning. Især fordi den østtyske økonomi er på hælene og kræver store investeringer.

Interessen er større den anden vej omkring.

- Vi modtager i hundresvis af henvendelser hver dag fra helt små østtyske virksomheder, der gerne vil samarbejde med os, specielt indenfor service-

sektoren - men som sagt, vi holder fast i vores nuværende forpligtelser og ser tiden lidt an.

Det samme råd lyder fra kontorchef Preben Hoffmann i Industrirådet, hvor man også

kan mærke en stor interesse for det nye marked:

- Find ud af, hvad jeres vesttyske samarbejdspartnere vil. Østtyskland bliver vesttyskernes hjemmemarked. Danske virksomheder har omkring 300 datterselskaber i Vesttyskland, og dermed er de firmaer inde på markedet, når de to tysklænder bliver sam-

lede.

-Har man ikke et datterselskab i Vesttyskland, så er det bedre i første omgang at lade ens vesttyske distributør tage ens produkter med, end det er at fare ud og etablere sig i DDR, mener Preben Hoffmann.

"Tingene sker så hurtigt, at hvad der gjaldt i går er støvet historie i dag - og ingen kan helt spå om, hvad der sker i morgen - eller i næste uge.

Men fascinerende er det, at være med til at opleve verdenshistorien lige nu."

En pensioneret østtysk skoleinspektør:

Ursula Smidt: - I 50 år har vi haft en statsøkonomi, og nu skal vi vupti - have en kapitalistisk økonomi. Jeg tror ikke, det bare er noget man gør fra den ene dag til den anden.

- Vores problem er, at der er en ny generation, der ikke har oplevet baggrunden for vores nuværende samfund. Efter krigen var der en stærk følelse af, at vi skulle stå sammen, alle skulle være med til at bygge landet op, og vi var alle lige. Sammen genopbyggede vi både landet og samfundet. Andengenerationen kan huske det og har selv været med til at yde. Men for den nye tredjegen-eration er det ligegyldigt og selvfølgeligt, de har slet ikke noget forhold til vores samfund. Derimod er de duperet over alt det, de ser over vesttysk fjernsyn.

- Jeg mener, vi har mange goder, som folk tager som en selvfølge - uden at tænke over, at de måske ikke er en selvfølge i Vesttyskland.

- Som skoleinspektør var det mit personlige ansvar, at alle elever, der forlod skolen, enten havde en læreplads eller kunne gå videre til en højere læreanstalt. Alle har ret til en uddannelse, og alle har ret til et arbejde, og sådan er det jo bestemt ikke i Vesttyskland.

Reklamerne og det vilde vesten

I Østtyskland har man pr. definition ikke nogen arbejdsløshed. Hidtil har alle haft ret til et arbejde, og besøgende fra vesten har ofte grinet af det østtyske system, når to eller tre mænd har fået tiden til at gå med et arbejde, som en vesttysker eller dansker snildt har klaret alene.

De fleste østtyskere kender kun "vesten" fra fjernsynets reklamer, og hvor vi andre tager dem mere som underholdning end som forbrugerorientering, så tror østtyskerne ofte, at reklamerne afspejler livet i vesten. De har jo selv set det på fjernsyn.

Omvendt har murens fald betydet, at i hvert fald vestberlinere er begyndt at se østtyske nyhedsudsendelser, det var der ingen der gad at spille tid på før, men nu er udsendelserne blevet alsidige, spændende og bliver serveret professionelt.

Ursula Smidt og alle de andre østtyskere, der benytter friheden til at rejse ud, kan vente genvist. Både danske og vesttyske rejsebureauer har travlt med at arrangere rejser til de fire "nye østlande". Det danske turisterhverv taler om, at vesttyskerne sandsynligvis vil svigte Danmark til sommer og i stedet rejse østpå.

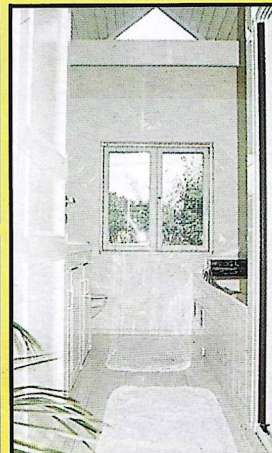
Nyt tag - Tagetage Tilbygning - Ombygning Renovering



Høj tagrejsning sikrede familien soveafdeling og sundudsigt.

Opindeligt havde dette hus i Dragør fladt paptag. Men familien savnede plads, og huset blev udvidet med en 57 m² stor tagetage. Det specielle afvalmede tag med knæk er konstrueret med stort udhæng, der har givet plads til to overdækkede altaner med fri udsigt over sundet. Ind-

vendigt er der skabt to ekstra værelser på 12 m² og 21 m². Loftet er ført helt op i tagspidsen, så loftbjælkerne er synlige. Desuden er der indrettet et stort lækkert badeværelse med et højt trekantet vindue, der giver rummet en helt speciel lysvirkning.



- Qvist-byg har mere end 23 års erfaring inden for byggebranchen - og de fleste af vore opgaver har vi fået på anbefaling fra tidligere kunder.
- Qvist-byg anvender kun de bedste og mest energisparende materialer, og den håndværksmæssige kvalitet er helt i top.

- Qvist-byg klarer alt det indviklede papirarbejde og overholder fastlagte budget og byggetid.
- Qvist-byg kontrollerer selv byggeriet i alle faser og sørger for at arbejdet forløber til mindst mulig gene for Dem.
- Qvist-byg bygger på tillid, tilfredshed og erfaring.

Qvist-byg

Brændekær 3, 2765 Ballerup-Smørum. 44 66 18 88.

Send mig venligst flere oplysninger om:

☐ Nyt tag ☐ Tagetage ☐ Tilbygning ☐ Ombygning
☐ Renovering

Navn _____

Adresse _____

Postnr. _____ By _____

Tlf. _____

Hvordan 1 bliver til 100

Datalog kan i år fejre 20 års jubilæum, og det er med en vis stolthed. Det er nemlig rart i en tid med trange kår for danske virksomheder, at kunne stå frem som en sund og velkonsolideret organisation.

Historien om Datalog handler om det lille firma, der voksede sig stort og stærkt. Og den er lige så dansk som rødgrød med fløde og den nyudsprungne bøgeskov. Det er historien om en ung ingeniør - Mogens Poulsen - med kriblen i de tekniske fingre og talent for finanser, der i 1970 vovede pelsen og etablerede egen



Mogens Poulsen, Datalog.

virksomhed, der i starten beskæftigede sig med udvikling af løsninger på de netop introducerede minidatamater til forskning og industri.

En trang kælder i Herlev dannede rammen om den lille virksomhed det første år og efter flytning til større lokaler i København voksede medarbejderstaben støt i takt med udbygningen af aktiviteterne. I dag er de så tæt ved 100 medarbejdere, og Mogens Poulsen er stadig en central person; administrerende direktør og en levende påmindelse om danskheden i virksomheden.

- Datalog er en lille virksomhed, der bare er blevet større, og som er "blevet ved jorden" med entreprenørånden fra 70'erne i behold. I Datalog er vi stolte af at kunne annoncere virksomhedens 20 års fødselsdag, med bevidstheden om økonomisk soliditet og forventningen om en fremtid med mindst 20 år mere i dansk edb, afslutter Mogens Poulsen.

Nyt aktuelt værk om fusioner og virksomhedsovertagelser i EF

En netop udgivet publikation - "Mergers and Acquisitions in the EEC" - på 100 sider beskriver på en kort og overskuelig måde bl.a. den selskabs-, skatte-, konkurrence og arbejdsretlige regulering på både nationalt niveau i samtlige 12 medlemslande, og den EF-retlige lovgivning på områderne. Publikationen udgives af et kontorfællesskab i Bruxelles, bestående af advokatkontorer fra Danmark, Frankrig, England, Tyskland, Holland, Spanien og Italien, i samarbejde med de 5 øvrige EF-lande.

Yderligere information i Danmark:

Resident Lawyer, Torben Toft, Advokaterne Bredgade 3, 1260 København K, Telefon 33 15 48 00.

Software-kontrakt til over 100 mio. kr.

Control Data A/S og Schilling Datasystemer A/S har underskrevet en kontrakt som forventes at få en værdi på over 100 mio. kr. indenfor de kommende tre år.

Kontrakten giver Control Data ret til at forhandle det Schilling-udviklede Oase økonomisystem gennem sine selskaber i Europa.

Anledningen til kontrakten er Control Datas lancering af en ny serie kraftige UNIX-maskiner i begyndelsen af året. Indtil denne lancering leverede Control Data primært mainframe-computere.

- Da vi gik ind på UNIX-markedet måtte vi erkende, at det er vanskeligt at sælge computere uden også at kunne levere de standardapplikationer, kunderne behøver. Derfor har vore europæiske virksomheder de senere måneder gennemtrawlet hele UNIX-markedet for at finde velegnet software til 4000-serien, siger salgsdirektør Preben Westergaard, Control Data.

- For økonomisystemernes vedkommende faldt valget på det danske Oase system. Årsagerne var bl.a., at det har sam-



Kontrakten blev underskrevet af direktør Poul Schilling, Schilling Datasystemer A/S, og salgsdirektør Preben Westergaard, Control Data A/S.

me sikkerhed, som man er vant til fra mainframe miljøet. Desuden er det udviklet i Oracle, som er den dominerende relationsdatabase. Endeligt er der tale om et meget avanceret men samtidig gennemprøvet system, hvis brugergrænseflade svarer til de bedste PC-programmer. Siger altså Preben Westergaard.

Det er første gang, Schilling Datasystemer optræder som egentlig software-leverandør. Man begyndte udviklingen af Oase økonomisystem allerede i 1985. Siden 1987 er det - med mere end 50 installationer - blevet Danmarks mest udbredte

økonomisystem baseret på relationsdatabasen Oracle.

Det fleste Control Data selskaber rundt om i Europa vil indenfor den nærmeste fremtid begynde at tilrette Oasesystemet efter lokale forhold, det vil sige sprog og forretningsjura.

- Baseret på de tilbagemeldinger, jeg indtil nu har fået, forventer jeg, at Control Data i Europa i løbet af de næste tre år vil sælge 250 Oase økonomisystemer. Det svarer til 100 mio. kr. baseret på slutbrugerprisen, afslutter Preben Westergaard, der regner med at 80 pct. af beløbet vil komme fra eksport.



Joh, det har skiftet navn

Skulle der være en læser eller to, der ikke har bemærket det, så har Copystat A/S skiftet navn, og hedder nu Minolta Danmark A/S. Navneskiftet fandt sted den 20. april.

Baggrunden er et ønske om internationalisering - og dette er helt naturligt sket via en tættere tilknytning til den verdensomspændende japanske Minolta-koncern, som man igennem flere år har haft et nært samarbejde med.

Copystat var især kendt for sine Minolta kopimaskiner, som de igennem en årrække har haft stor succes med.

- Rent faktisk er hver 5. kopimaskine herhjemme en Minolta, og Danmark er det land i verden hvor Minolta har den største markedsandel, fortæller Ole Ringberg, Administrerende direktør i det gamle Copystat A/S og administrerende direktør i det nyt Minolta Danmark A/S.

Det gamle Copystat's dataafdeling, som blandt andet sælger de populære PC'ere fra Compaq samt NCR, er overført til et nyetableret datterselskab, Copystat Data A/S. Også Copystat's datterselskab W. Rolf Pedersen A/S, der er blandt markedets største IBM forhandlere, skifter navn - til WRP Data A/S. Det gælder også for de kendte butikker i Fiolstræde og i Lyngby.

Den nye danske Minolta-koncern får en omsætning på over 500 mill. kr.

Valgfrihed og risikospredning

-6 forskellige aktie afdelinger
fra A-invest



Ved køb af A-invest **Danmark, Europa, Japan, USA, Vesttyskland** eller **Spanien** reducerer De den risiko, der er ved køb af aktier i et begrænset antal selskaber eller brancher. Såfremt De ønsker at reducere risikoen yderligere, kan De kombinere flere forskellige afdelinger, sammensat efter Deres personlige forventninger til aktiemarkedernes udvikling.

Indeksorienterede afdelinger

A-invest Danmark investerer i et bredt udsnit af lovende danske aktier, der matcher det danske aktiemarked. De øvrige afdelinger er indeksorienterede aktieafdelinger, der investerer indenfor bestemte lande. Minimum 75% af formuen placeres med det formål at følge Morgan Stanleys aktieindeks for det pågældende aktiemarked. Den resterende del af formuen investeres i virksomheder, der forventes at få en særlig positiv udvikling.

Send venligst yderligere oplysninger om investering i danske og udenlandske aktier gennem Investeringsforeningen A-invest.

Navn

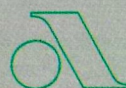
Stilling

Adresse

Postnr.

Postdistrikt

Indsendes i frankeret kuvert til Investeringsforeningen A-invest, Vesterbrogade 4 A, 1. sal, 1620 København V. Tlf. 33 91 26 26.



INVESTERINGSFORENINGEN

A-INVEST

ADVARSEL: Denne annonce er rettet mod Danmarks idé-rige virksomheder. Annoncen indeholder ord, der kan virke anstødelige, såsom impulsivitet og ekspansion.

NÆSTE NUMMER:

Dansk erhvervslivs temperatur er stadig rødglødende, men feberen er hastigt på vej ned.

Viljen og troen er ved at komme tilbage. Det samme er impulsiviteten.

Den impulsivitet der vil skille de idé-rige ud fra de fattige, så ordet ekspansion igen kan indføres i det danske sprog.

I næste nummer af Direct

Office vil nogle af landets ypperligste journalister og økonomer gøre status over helbredet i dansk erhvervsliv, og give eksempler på, hvilke former for medicin, der har virket.

Næste nummer udkommer den 20. august, sidste frist for færdige annoncefilm er den 3. august.

Også De er velkommen.

Direct Office udkommer til samtlige 100.000 virksomheder i Danmark. Ring til vores kundeafdeling på telefon 33 32 28 90 og få en snak om mulighederne for at være med i det store tema-nummer den 20. august, hvor vi tager temperaturen på det samlede danske erhvervsliv.



Direct Office Media A/S, Bredgade 36 E, 1260 København K,
Telefon 33 32 28 90 - Telefax 33 93 51 89

Ekstratilbud til læserne

Farvel til Kuponhæftet, goddag til kuponsiderne!

Værsgo!

Her starter det nye Erhverv & Fritid. Vort eget gamle kuponhæfte, der har skiftet stil, format og udseende.

Kuponhæfter generelt er "yt", men de nye kuponsider er "in". Fordi de er en

eksklusiv del af Direct Office, og fordi Direct Office og kuponsiderne tilsammen giver Dem meget mere læse- og brugsværdi, end noget andet erhvervsmagasin eller kuponhæfte hver for sig kan præstere.

Brug 5 minutter til at kigge kuponsi-

derne igennem, De vil helt sikkert blive inspireret af nogle af de gode tilbud.

Direct Office Media A/S
Bredgade 36 E, 1250 København K
Telefon 33 32 28 90



**SÆT
FRAMA
PÅ
POSTEN**

Brev-
porto

Frankering uden frimærke er businesslike. - Vi tilbyder Danmarks største udvalg i frankeringsmaskiner, fra den billigste til det mest avancerede automatiske anlæg. Slip for slikkeriet og få styr på portoregnskabet. Undgå fejlfrankering. Posten kommer hurtigere frem, og De får gratis reklame på Deres breve. FRAMA er Schweizer-kvalitet: drift-sikker og enestående holdbar - smukt og funktionelt design. Med FRAMA er du »på mærkerne« hele døgnet.

DANASTAR
Svanemøllevej 70
DK-2900 Hellerup

25 år **FRAMA** SWISS QUALITY
med FRAMA i Danmark

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

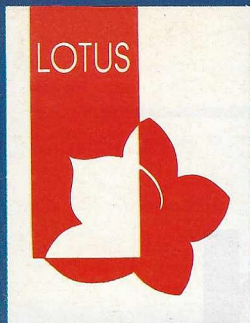
Ref.: _____ Tlf.: _____

- ☐ Jeg ønsker demonstration af/brochure på FRAMA frankeringsmaskine
- ☐ Jeg ønsker GRATIS prøveopstilling af/brochure på
- ☐ FRAMA 2000S elektronisk brevvægt 2 kg/30 kg
- ☐ FRAMA-matic elektrisk kuvertåbner
- ☐ FRAMA manuel kuvertåbner
- ☐ FRAMA model P 600 falsemaskine
- ☐ FRAMA Limhinder

Altid rigtig dato
Skifter aut. én gang
i døgnet.

DANASTAR ApS

Post- og papirbehandlingsmaskiner
Svanemøllevej 70 · DK-2900 Hellerup
Tlf. 31 61 18 04 · Fax 31 61 23 98



Få Danmarks renes

Få en komplet serie miljøvenlige rengøringsmidler

FOR KUN 248,-

excl. moms

SPAR 30% LOTUS gør den daglige rengøring nemmere, mere miljøvenlig - og langt billigere.

LOTUS-Serien til kontorer og butikker opfylder selv de strengeste krav til miljø - og til overfølsomhed hos dem, der bruger produkterne.

LOTUS rengøringsmidlerne indeholder ingen farlige stoffer. De lugter bedre og har en ekstrem høj rengøringsværdi og effektivitet.

LOTUS-Serien dækker hele rengøringsområdet. Nemt, effektivt og billigt!



Oplev fremtidens kontor i Kinnarps st 114 sider spækket med spændende nyl



Kinnarps Express

- direkte fra lager - direkte til Dem. . .

Kinnarps Kontormøbler a/s er 100% dansk og har et landsdækkende forhandlernet. Store transportvogne med specialuddannede montører kører direkte til Dem.

Møblerne samles efter en indretningsplan - lige til at tage i brug.

Læg vejen forbi og kom indenfor i Danmarks smukkeste center for moderne kontorindretning.

I Kinnarps Idé-bog møder De mere end 400 kontormiljøer fra Nordens største specialvirksomhed for kontorindretning.

De vil blive glædeligt overrasket, når De ser, hvordan det er lykkedes os at forene nordisk design og funktionel ergonomi i optimal kvalitet til konkurrencedygtige priser.



De er altid velkommen på Herregården Egebækgård i Nærum. Ring til os og vi stiller en professionel guide til Deres rådighed.

LOTUS servicekasse

LOTUS Servicekassen indeholder:

- 2 stk. hurtig-rens á 750 ml. (m./ 1 pumpe-spray)
- 2 stk. glas-rens á 750 ml. (m./ 1 pumpe-spray)
- 1 stk. desinfektions-spray á 50 ml.
- 1 stk. frisk-spray á 100 ml.
- 2 stk. opvask á 750 ml.
- 4 stk. håndsæbe á 100 g.
- 1 stk. toilet-rens á 750 ml.
- 1 stk. flydende skurepulver á 750 ml.

- 4 stk. duft-krukker á 160 ml.
- 4 stk. toilet-frsker á 45 g.
- 1 stk. universal-rens á 750 ml.
- 10 stk. universalklude, 38 x38 cm.
- 1 stk. ekstra gave ???
(Altid en nyttig ting til den daglige rengøring)

LOTUS
miljøvenlige
servicekasse
Leveres fragtfrit
overalt i Danmark

30%

Send kuponen idag

eller ring på telf.
42 87 14 14

PRO-REN ApS - Nybrovej 85 - 2820 Gentofte

50
Sendes
ufrankeret
Modtageren
betaler portoen



PRO-REN ApS

**Nybrovej 85
2820 Gentofte**

JA!

Vi vil gerne spare
tid og penge -
og bevare miljøet

- ☐ Send en LOTUS servicekasse med
komplet serie rengøringsmidler for
kun kr. 248,- excl. moms.
Fragtfrit leveret.

Faktura ilagt kassen.
Betaling 30 dage.

Ved svar
inden 10 dage
på en **EKSTRA
GAVE!**

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr: _____

By: _____

Telf.: _____

Store **GRATIS** Idé-bog. Bestil den i dag!

Spændende og krævende kunder:

Her finder De et lille udsnit af de mere end 40.000 virksomheder, som hver dag benytter sig af Kinnarps - markedets bedste og mest fleksible kontormøbelprogram.

ECK-GRUPPEN Ved indretningen af ECK-gruppen's hovedkontor på Avedøre Holme valgte Kinnarps-løsninger.	Moulinex Kantine og chefkontorer hos Moulinex er indrettet med smukke og funktionelle møbler fra Kinnarps.	J. Lauritzen A/S Rederiet har indrettet hovedkontoret på Sankt Annæ Plads med kontormøbler fra Kinnarps.	STATSANSALTEN FOR LIVSFORSIKRING Statsanstalten for Livsforsikring har ligeledes valgt Kinnarps som samarbejdspartner.
Borg & Bigum Danmarks førende firma for reklamegaver har indrettet sine kontorer med Kinnarps møbler.	ANDELSBANKEN Andelsbanken har valgt Kinnarps som hovedleverandør af møbler og stole til alle bankens afdelinger.	Codan Hos Codan Forsikring har Kinnarps forestået indretningen af en række chefkontorer.	PRIVATbanken Privatbanken's Cash Management og Trade Finans valgte Kinnarps til 120 nye arbejdspladser.

Udfyld og send kuponen. De kan også bestille Idé-bogen ved at ringe eller faxe til os på:

Tlf. 42 80 42 55
Fax. 42 80 47 88

Kinnarps®
kontor møbler a/s
Egebækvej 98 · 2850 Nærum
Telefon 42 80 42 55

Kinnarps Kontormøbler als er Nordens største producent af kontormøbler. Virksomhedens idé er ganske enkel: Høj håndværksmæssig kvalitet kombineret med moderne produktionsteknik giver fornuftige priser.

JA!

- ☐ Send mig
omgående

Kinnarps store Idé-bog GRATIS.

- ☐ Jeg ønsker uforbindende at blive
holdt løbende orienteret om
nyheder fra Kinnarps.

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____

By: _____

Tlf.nr.: _____

Kuponen sendes i lukket kuvert til:

Kinnarps®
kontor møbler a/s
Egebækvej 98 · 2850 Nærum
Telefon 42 80 42 55

Hent selv Satellit-programmerne ned...!

Allerede nu kan du hente 16 Satellit-programmer ned fra Astra-satellitterne. Og til foråret ventes yderligere 32 programmer.

Her er et par virkelig gode tilbud:

Sakura Parabolantenne og Samsung Video-recorder

Sakura Parabolantenne, model 800 ER med satellitmodtager, fjernbetjening, beslag og 15 meter ledning.

Kontant-pris **2.995,-** + moms.

Med stereo, model 800 SR kr. 3.495,-

Samsung Video-recorder, model 8225, VHS med fjernbetjening.

Kontant-pris **2.995,-** + moms



12 MÅNEDERS GARANTI

Ved samlet køb af antenne og recorder modtager du **5 gratis video-bånd**

VIDEO+PARABOL

KUN 250,-

pr. md. incl. moms ved finansiering for begge dele



Finansiering
Du kan også få finansieret det hele til kun 19,5% p.a. Parabol-antenne og video-recorder koster dig således kun 250,- pr. måned, incl. moms og uden udbetaling.

Udførlig opsætningsvejledning medfølger, og du er velkommen til at ringe til os, hvis du har ekstra spørgsmål. Transport-, efterkravs- og leveringsomkostninger kr. 150,-

Indsend kuponen eller ring til Poul-Erik Brandt
Tlf. 98 57 49 00
Hadsund Boligform,
Jacob Møllers gade 3
9560 Hadsund.

Vi har alle de "store mærkevarer" indenfor hårde hvidevarer og video til nordjyllands laveste priser - sådan...

HADSUND BOLIGFORM

KØKKEN · HVIDEVARER · INDBO · ELEKTRONIK

KommunikationsGr

KUPON: Ja, jeg bestiller hermed:

☐ 1 stk. Sakura parabolantenne, 800 ER samt
☐ 1 stk. Samsung Video-recorder, 8225
til en samlet pris kr. 5.990,- + moms og modtager
gratis 5 stk. video-bånd

☐ 1 stk. Sakura parabolantenne, 800 ER
kr. 2.995,- + moms.

☐ 1 stk. Samsung Video-recorder, 8225
kr. 2.995,- + moms.

☐ Jeg ønsker at få ovenstående finansieret til
19,5% p.a. og meddeler her mit personnum
eller moms-nummer, samt bindende underskrift.

Personnummer: _____ Moms-nr. _____

Bindende underskrift: _____

Transport-, efterkravs- og leveringsomkostninger
kr. 150,-

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr. _____ By: _____

Evt. tlf.: _____

Indsend kuponen allerede i dag, eller ring til:

NYHED!

Sæt tryk på persiennen

- du bestemmer selv hvordan!

Priseksempe:
Alu-persienne
(80x120 cm) med dit
eget motiv i 2 farver.
Kun kr. **965,-**
excl. moms.
(Logo 40x40 cm).

Din virksomheds vinduer er en oplagt reklameflade efter fyraften - og med vore helt unikke persiennen kan du dreje dit budskab frem på et øjeblik.

Logoer, tekster, plakater - alt kan "persienneres"! På alu-persiennen i alle farver og i alle mål. Send kuponen og hør mere om, hvor lidt det koster at gøre dine vinduer levende og profilerende!

OBS!
Vi fører Danmarks største udvalg i træpersiennen.
Ring og hør nærmere!

JA nu skal mine vinduer være levende hele døgnet!

☐ Send mig venligst tilbud på alu-persiennen u. logo.

☐ Tilbud på alu-persiennen m. logo

Antal vinduer

Persiennemål - bredde cm

højde cm

☐ Logo vedlægges

☐ Ring mig venligst op på tlf. _____

☐ Jeg ønsker gratis og uforbindende konsulentbesøg

Navn _____

Firma _____

Adresse _____

Postnr. _____ By _____

Kuponen sendes til:

ART ANDERSEN



Frederiksborggade 41 · 1360 København
telefon 33 12 27 50 · telefax 33 14 27

Præsenter din virksomhed fra oven

Air Color Photo har fundet den bedste vinkel til at præsentere din virksomhed. Air Color Photo har udviklet helt nye teleskopmaster der giver din virksomhed dybde og gør den spændende. Og selv om det er de færreste der har bemyndiget sig om hvordan der ser ud "ovenpå".

Ved fotografering fra vore teleskopmaster kan vi samtidig bruge langt bedre film end ved almindelig luftfotos. Idet kameraerne ikke er udsat for rystelser under eksponeringen.

Luftfotos kan bruges til Brochurer, pressemeddelelser, visitkort, brevpaper, formularer og meget, meget mere. Det er kun fantasien, der sætter grænser.

Vore teleskopbogne kører over hele landet. Ring og få en snak med luftfotograf Knud Brogård om hvilken løsning der passer bedst til din virksomhed.

AIR COLOR PHOTO

Strandvejen 126
8000 Århus C
Telefon 86 11 01 77
Billetelefon 30 86 03 88

Ja tak.

kontakt os for yderligere information:

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

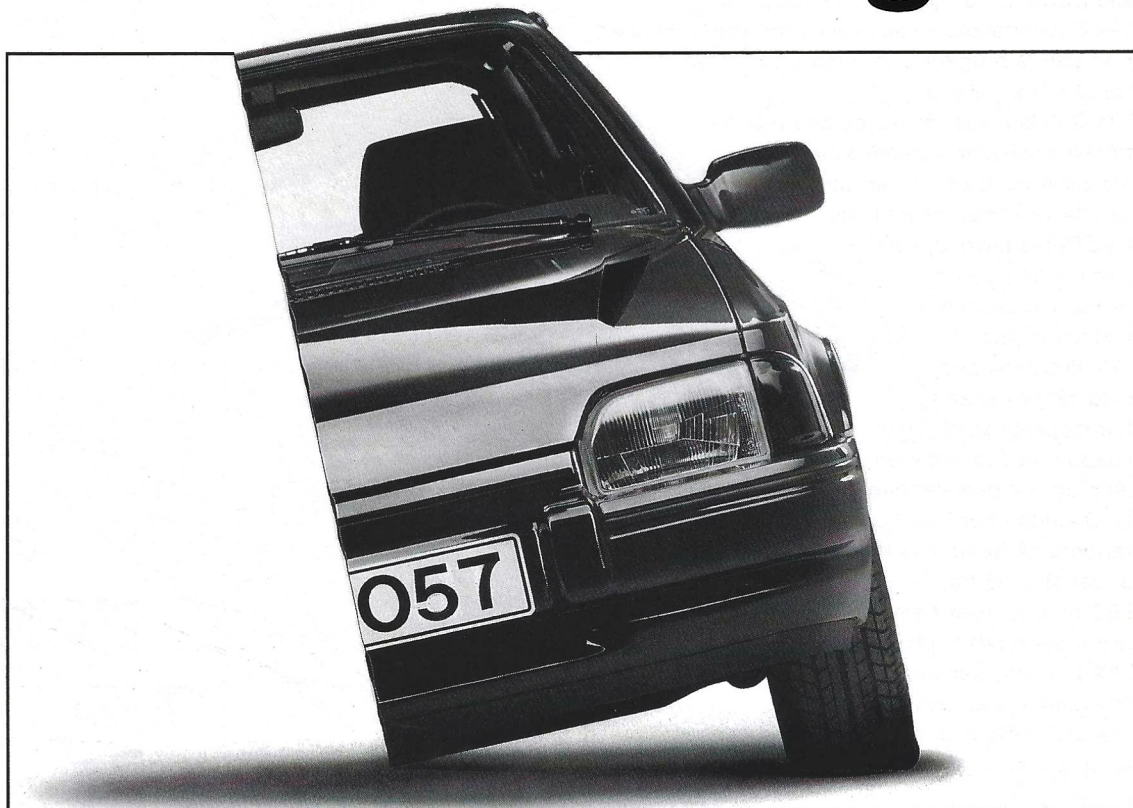
Postnr./by: _____

Telefon: _____

KommunikationsGruppen

Spar op til 50% af din bilforsikring

Topdanmark



Prisen for en bilforsikring i Topdanmark er lav. Så lav, at en fjerdedel af Danmarks biler allerede er forsikret i Topdanmark.

Og nu bliver vi uden tvivl flere.

På den lave pris kan du nemlig få en rabataftale, så du sparer op til ca. 50% af udgifterne til din bilforsikring, hvis du er elitebilist. Du skal blot samle dine private forsikringer i Topdanmark. Fx dine bil-, indbo-, hus- og ulykkesforsikringer. Forsikringerne skal have været skadefri i de sidste 2 år, og indboforsikringen skal være med.

Trækkrog uden ekstra betaling

Hvis du har en rabataftale, koster det ikke ekstra at have trækkrog på din bil, som det gør hos de fleste andre selskaber.

Redningshjælp for kun 125 kr. for et helt år

Du kan få fuldt dækkende redningshjælp til din bil for kun 125 kr. om året, hvis din bil er kaskoforsikret hos os, og den er under 8 år.

Er bilen mellem 8 og 15 år, er prisen 250 kr.

Stor samlet besparelse

Den samlede rabat på alle dine private forsikringer vil typisk beløbe sig til halvdelen af udgifterne til din bilforsikring. Hvert år! Det er altså ikke småpenge, vi taler om.

Det er nemt at flytte dine forsikringer - vi klarer alt papirarbejdet.

JA Jeg er interesseret i et gratis og uforpligtende tilbud.

Bilforsikring:

Bilmærke: _____ Model: _____ Årgang: _____

Har den trækkrog: ☐ ja ☐ nej

Du har kørt egen bil siden 19____

Har du haft skader, der har givet præmieforhøjelser? ☐ ja ☐ nej

Hvis ja, anfør dato og år /19 /19 /19

Redningshjælp ☐ ja ☐ nej

Indboforsikring:

☐ 277.000 kr. ☐ 409.000 kr. ☐ 546.000 kr. ☐ 726.000 kr.

Husforsikring:

_____ m² i grundareal ☐ 1 plan ☐ 2 el. flere plan

☐ rørforsikring

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____

By: _____

Telefon: _____

Fødselsdato/år: _____

PE

Borupvang 4
2750 Ballerup

Topdanmark

BA 313.5-8
Sendes
ufrikrævet
Topdanmark
betaler
portoen

Ring gratis og hør, hvordan du kan spare op til 50% af din bilforsikring

80 30 12 42

mandag - fredag fra 8-20.

Eller send kuponen.



TRITON

FAX TFX-200

MEST FAX FOR PENGENE

TFX-200 er en fuldt udstyret kvalitets-telefax, der opfylder alle CCITT Gr. 3 og Gr. 2 specifikationer.

TFX-200 indeholder alle de elektroniske funktioner, man kan få brug for plus integreret telefon, der kan bruges separat.

TFX-200 kan, blandt mange andre elektroniske finesser, indkodes med Deres navn og fax nummer, så afsendte dokumenter fremstår med Deres navn og nummer øverst på siden.

Af andre praktiske funktioner kan

TFX-200 indkodes med 12 een-knaps hurtigopkald samt 100 to-knaps hurtigopkald med numrene på dem der oftest faxes til. Desuden har TFX-200 aktivitetsrapport, så De præcis kan se, hvem der er sendt til og fra.

LED display viser tydeligt TFX-200's status, hvem der faxes til etc.

TFX-200 opfylder samtlige den almindelige brugers behov, plus et par stykker til.

TFX-200 sælges direkte uden fordyrende mellemed. TFX-200 leveres med 10 dages fuld returret og med 6 måneders garanti.



**SUPER
FAX TILBUD
kr. 5.999,-**
+ moms

CASIO DIGITAL DIARY

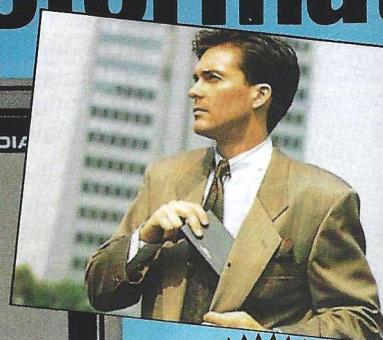
Et kraftværk i lommeformat

64 KB

Wide Screen

**Til dagsplaner,
møder, notater
og personlige
kontakter.**

Her er planlægningsværktøjet til professionelle forretningsmænd, der vil have check på en stresset hverdag: CASIO SF-8000 Digital Diary, et kraftværk i lommeformat med en hukommelse på 64KB, overflødig både papir, pen og stakken af visitkort. Den gør opmærksom på dagens aftaler og styrer 127 internationale tidszoner. Dertil et betjenings-sikkert tastatur, regnefunktioner og meget mere. Kun kr. 2.295,- excl. moms.



Kun
2.295,-
excl. moms

Ring eller send
kuponen allerede
i dag og få dit
eget personlige
kraftværk.

Specifikationer

Type	Til placering på bord
Kompabilitet	CCITT G3 og G2
Tilslutningskrav	Alm. offentligt telefonnet
Max. dokumentstørrelse	A4
Papirstørrelse	216 mm x 30 m
Transmissionshastighed	9600/7200/4800/2400 baud (med automatisk fallback)
Transmissionsopløsning Horisontal	8 pels/mm (203 linier/inch)
Transmissionsopløsning Vertikal	Normal - 3,85 linier/mm Fine - 7,70 linier/mm
Scanningsmetode	CCD Image Scanner
Data kompressionsmetode	MH
Modtagelse	Omstillelig automatisk/manuel
Kopimaskinefunktion	Ja
Mål	406 x 272 x 100 mm
Vægt	6 kg
Garanteret funktionsdygtighed Temperatur Relativ luftfugtighed	5 c til 35 c 35% til 85%
Strømbehov	220/240 V 50 HZ
Strømforbrug Standby - Aktivitet -	30 W max. 120 W max.
Manual	Let forståeligt engelsk

Funktioner

- Aktivitetsrapporter
- Fejl-meddelelser udskrives automatisk
- Automatisk hurtigopkald af indkodede numre
- - 12 een-knaps opkald
- - 100 to-knaps opkald
- Polling
- Terminal identifikation/eget navn og nummer
- Automatisk genopkald ved optaget
- Højttaler
- Programmerbart afsendelsestidspunkt
- Tastatur til manuelt opkald
- Husker sidste kaldte nummer
- Indbygget telefon
- Analog eller digital opkald
- Omstillelig dato/tidssystem
- Automatisk sidetæller under transmission
- Talefunktion og -ringning
- Justérbar volumen for fax og telefon
- Modem equalization
- Justérbar transmissions niveau
- Justérbar udskrifts-farveintensitet
- Justérbar svarer (2 eller 6 ring)
- Fejlmelding via både lyd og udskrift

TFX Danmark A/S
Tlf.: 33 93 66 33
Fax: 33 93 55 33

JA TAK!

- ☐ Send mig portofrit _____ stk. Triton fax TFX-200 á kr. 5.999,- + moms, ialt kr. 7.318,78. Beløbet er vedlagt i check.
- ☐ Send mig _____ stk. Triton fax TFX-200 á kr. 5.999,- + moms + forsendelse pr. efterkrav, ialt kr. 7.372,78.
- ☐ Ring mig op på telefon _____ mellem kl. _____ og kl. _____ og giv mig mere information om Triton fax TFX-200.

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____ By: _____

TFX Danmark A/S
Valkendorfsvej 3
1151 København K
Tlf.: 33 93 66 33
Fax: 33 93 55 33

TRITON

Porto
som
brev

Keller Marketing / GRØNAGER

Dagsplan

1989- 3-15 (WED)
9:00 NEW PRODUCT MEETING
RE: NEW DIGITAL DIARY
11:00
13:30 GUEST (MR. SMITH)
MEETING ROOM 102
SCHED

Telefonregister

ANDERSON JOHN 0262-28-9360
CASEY BOB 201-575-1451
EDWARDS DAVE 0486-66-2150
LLOYD KEN 06-632-2151
MARTIN ERIC 011-231-2343
SMITH CHARLIE 03-862-4141
TEL

Notesblok

PRICE LIST - CALCULATORS
SF-4000 1280
FC-100 490
DC-150A 350
DC-750A 350
DC-810 490
MEMO

- Dobbelt kalenderdisplay med afmærkede datoer giver dig et samlet overblik over dine aftaler.

- Tidsplanen beskriver dagens aktiviteter. Alle aftaler lagres kronologisk, uanset i hvilken rækkefølge de indkodes.

- Telefonregisteret kan indeholde op til 3.000 navne, adresser og tlf. numre i alfabetisk navneorden.

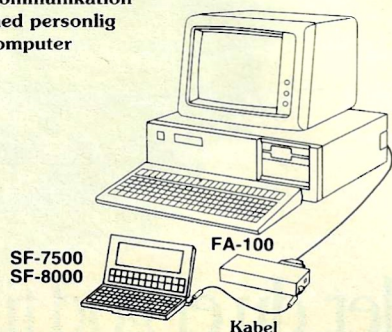
- Notesblokken bruger du til vigtige notater, køreplaner, prislister o.l. Alle overskrifter listes i et indeks-display.

- Visitskortregisteret bruger du til dine forretningsforbinders stamoplysninger som person- og firmanavn, adresse, tlf., fax, telex osv.

- Ved hjælp af CASIO interface FA 100 kan du udveksle eller kopiere data fra PC'ere og dine kollegers planlægningskalendere.

**Drej 33 32 28 08
eller udfyld og send
kuponen allerede i dag.**

Kommunikation
med personlig
computer



JATAK

- ☐ Jeg bestiller _____ stk. CASIO SF-8000 Digital Diary á kr. 2.295,- excl. moms.

- ☐ Send omgående yderligere information om CASIO SF-8000 Digital Diary.

Stilling: _____

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr./By: _____

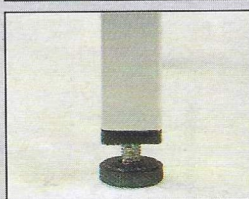
Telefon: _____

Bredgade 36
1045 København K

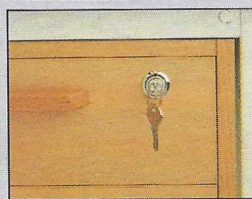
Specialister i
managementprodukter
WINNIE VIKARUREAU

90
Sendes
ufrankeret.
Modtageren
betaler portoen

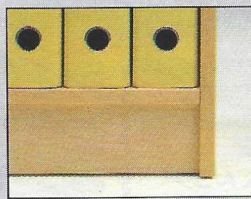
Få et skrivebord til 1 Kr.
(Excl. moms)



Justerbare fødder.



Aflåselig skuffe.



Gedigent fodspark.

Introduktions-
pris . . . kun **3995,-**

Normalpris 5.015,-
3 valgmuligheder:
Eg m/ brunt lakeret stel
Bøg m/ hvidt stel
Hvidt med bøgkant

1 stk.
skrivebord **1 kr.**

160x80 cm m/ justerbare
fødder.

1 stk. kabinet for
skrivebord **998,-**

1 stk. vinkelbord
120x40 cm **498,-**

1 stk. kabinet for
vinkelbord incl. 6 plast-
skuffer til A4 **558,-**

2 stk. reoler à 970,-
Plads til
90 A4 ringbind **1940,-**

Introduktions-
pris **3995,-**

Merpris for stor bord-
plade 180x90 cm . . **165,-**

Sælges kun samlet.

Ege- og bøg bordplader i
ægte finér med massive
kanter.

☐ Jeg bestiller hermed ☐ sæt af kr. 3995,- (excl. moms)

☐ Eg ☐ Bøg ☐ Hvidt m/ bøgkant ☐ Stor bordplade 180x90

☐ Kabinetter m/ 3 skuffer til skrivebord ☐ Kabinetter m/ 2 skuffer m/ hænge-
mappeskuffe til skrivebord



bencadan trading

SKOVBYNET 18
7080 BØRKOP
TELEFON 05 86 88 22
TELEFAX 05 86 83 69

Professionel tekstbehandling er ikke længere et spørgsmål om pris.

Nu kan du få en professionel tekstbehandlingsløsning med en Macintosh SE 2/40, et avanceret tekstbehandlingsprogram og en laserprinter for kun 36.900 kr. En løsning du kan få glæde af allerede fra den første dag.

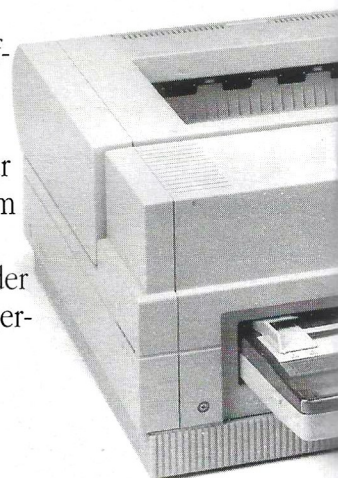
Med Macintosh behøver du nemlig hverken kæmpe dig igennem tykke manualer eller lange træningskurser.

Macintosh arbejder med et symbolsprog,

du kan forstå med det samme. Og efter kun én time kan du allerede udskrive dit første brev.

Laserprinterens sørger for, at du får den professionelle præsentation, som dit tankearbejde fortjener.

Udfyld og send kuponen, så sender vi mere materiale om den mest brugervenlige tekstbehandling.



Apple® Macintosh  Vi gør dig bedre til det, du er god til.

Pust i "DRIVESAFE" og se om du bør køre hjem?

Den nye sikre alkohol-tester

DRIVESAFE er en elektronisk alkohol-tester, der med stor nøjagtighed viser alkohol-indholdet i blodet. Du skal blot puste i testeren, hvorefter du på en let aflæselig skala kan se dit eventuelle promilletal.

Hvis du er i tvivl, om du bør køre eller lade vognen stå, så brug DRIVESAFE. Det er en uvurderlig sikkerhed for dig, din familie, dine passagerer og medtrafikanter...

DRIVESAFE er let at have med. Den måler kun 13,3x7x3,8 cm og vejer 245 g incl. batterier.

Er du i tvivl, så benyt DRIVESAFE!

GARANTI:

DRIVESAFE alkohol-tester er afprøvet i Canada og overholder de internationale normer for alkohol-test via åndedrætsmålinger. D.v.s. nøjagtighed indenfor $\pm 10\%$. Du har 14 dage fuld returret på DRIVESAFE.

14 dages returret

Kun 495,-
(excl. batterier)

Send kuponen i dag - eller ring på 31 23 01 48!

good news aps Mynstersvej 12 · 1827 Frederiksberg C · Tlf. 31 23 01 48

Spar 30 kr.!
Ved bestilling inden 10 dage medfølger GRATIS et sæt batterier (værdi 30 kr.)

JA! Send mig straks:

☐ stk. DRIVESAFE à kr. 495,- pr. stk. excl. batterier.

☐ Beløbet vedlagt i check (portofrit).

☐ Pr. efterkrav + eksp./porto kr. 32,-.

Jeg har 14 dages fuld returret.

Navn: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____

By: _____

Sendes i lukket kuvert til:

good news aps

Mynstersvej 12 · 1827 Frederiksberg C · Tlf. 31 23 01 48

Macintosh SE 2/40

2 Mbyte RAM. 40 Mbyte harddisk.

LaserWriter IISC

MacWrite II

36.900 kr.

excl. moms.

Henriksen & Stieling/BDO

Ja tak, jeg ønsker mere information om Macintosh som tekstbehandlingsløsning.

☐ Send mig information.

☐ Ring mig op.

Navn: _____

Stilling: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____ By: _____

Telefonnr.: _____

Postbox 300
3450 Allerød



Apple Forhandlerservice

Sendes ufranket.
Apple Forhandlerservice
betaler portoen

Stor oplevelse:

Ta' på Skovtur - Firmatur - Fisketur på Øresund med

M/S BALTIC STAR ELLER M/S SKIPPER

M/S Baltic Star og M/S Skipper er godkendt af Søfartsstyrelsen til sejlads med passagerer.

M/S Baltic Star er godkendt til 30 passagerer, M/S Skipper til 47 passagerer.

Begge skibe er udrustet til at give Dem, Deres personale eller kunder, netop hvad De ønsker, hvad enten det drejer sig om præsentationssejlads, havnesejlads, familiesejlads, firmafest, "skovtur", tursejlads eller lystfiskeri.

Afgangshavn og anløbshavn efter aftale.

Vi er altid parate til at sammensætte en tur, der netop svarer til behovet. Ring og hør om de utallige muligheder, der er med M/S Baltic Star og M/S Skipper. Kvalitetsfiskegrej kan lejes ombord. Charter (hverdag) fra kr. 400,-/timen.

Bespisning: Alt fra skipperlabsovs til à la carte. Vi lover Dem en uforglemmelig oplevelse, så ring og få et tilbud.

EN ANDERLEDES OG UFORGLEMMELIG OPLEVELSE. SEND KUPONEN ALLEREDE IDAG, ELLER RING TIL SKIPPERS FISKETURE PÅ TELEFON 47 38 41 46 ELLER 47 38 39 41.

Ja tak,

Send mig yderligere information om hvordan vi kan give os selv eller vore kunder en uforglemmelig oplevelse

Navn _____

Firma _____

Adresse _____

Postnr. _____

By _____

Telefon _____

Kuponen sendes i lukket kuvert til:

Skippers Fisketure
Morbærvænget 27,
St. Rørbæk
3600 Frederikssund

SPAR OP TIL 60% P

PENTAX ZOOM 70
SPAR 1.122,-



PENTAX ZOOM 70-X

24×36mm kvalitets kamera med trinløs motor-zoom fra 35–70mm. Autoblitz, DX-kodet, automatisk belysning, motor for frem- og tilbagespoling. Plus masser af ekstra finesser.

Lev incl. film, batteri, rem og etui.

KUN
1.945⁰⁰
+ moms
Vejl. pris 3.495,-

1 års garanti.
10 dg. ombytningsret

KONICA MT 10
SPAR 725,-



KONICA MT 10

24×36mm søgerkamera med autofocus. Indbygget autoblitz. Automatisk belysning, DX-kodet, motor for frem- og tilbagespoling af film.

Lev incl. film, batteri, rem og etui.

KUN
795⁰⁰
+ moms
Vejl. pris 1.695,-

1 års garanti.
10 dg. ombytningsret

CANON PRIMA JR.
SPAR 513,-



CANON PRIMA JUNIOR

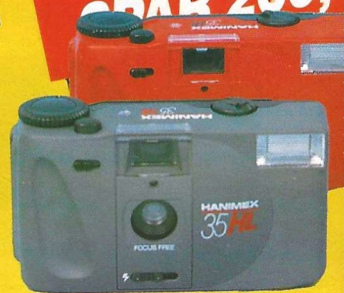
Motorkamera med indbygget blitz og lysmåler. Fix focus og automatisk belysning. SIGT OG TRYK PÅ KNAPPEN.

Lev incl. film, batteri, rem og etui.

KUN
395⁰⁰
+ moms
Vejl. pris 995,-

1 års garanti.
10 dg. ombytningsret

HANIMEX 35 HL
SPAR 260,-



HANIMEX 35 HL

24×36mm søgerkamera med måler og indbygget blitz. Fix focus og automatisk belysning. SIGT OG TRYK PÅ KNAPPEN.

Lev incl. film, batteri, rem og etui.

KUN
195⁰⁰
+ moms
Vejl. pris 498,-

1 års garanti.
10 dg. ombytningsret

SOMMER-DISCOUNT: SPAR 5.410,- og få dine hedeste ønsker opfyldt!



HP LaserJet IIP
+ WordPerfect 5.0
Tilsammen

**KUN
15.990,-**

hp HEWLETT
PACKARD

Har du en kompatibel PC'er, står den personlige laserprinter HP LaserJet IIP og WordPerfect 5.0 - verdens bedste tekstprogram - utvivlsomt højt på din ønskeseddel. Indtil sommerferien (30.6.90) kan du få begge dele - og spare kr. 5.410,-. Men de to kvalitetsprodukter kan også købes hver for sig!

HP LaserJet IIP

Kompakt og lydløs ● Lige til at stille på skrivebordet ● Smukkeste kvalitet til breve.

WordPerfect 5.0

Simpelthen det bedste tekstprogram verden har set til dato ● Til IBM PS/2 og alle andre compatible PC'ere.

**Send kuponen
eller ring
42 64 63 11**

Bodenhoff
ttt

Alle priser er excl. moms.

GRATIS PRINTER...
Har vi din henvendelse inden 30. juni sender vi dig en lille fiks "manuel printer" med indbygget farvestift og rettel funktion til din personligste tekstbehandling.

Ja, tak!

- ☐ Send mig brochure over HP LaserJet IIP og WordPerfect
☐ Kontakt mig for en uforbindende demonstration

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____

By: _____

Tlf.: _____

Ufrankeret
svarforsendelse

Hedemarksvej 15
2620 Albertslund

Bodenhoff

29
Sendes
ufrankeret.
Bodenhoff
betaler
portoen.

Å KAMERA OG FILM!

**10 stk. film
24 bill.
Kr. 198⁰⁰
Vejl. pris 495**

**10 stk. film
36 bill.
Kr. 283⁰⁰
Vejl. pris 695**

**10 stk. film
36 bill.
Kr. 324⁰⁰
Vejl. pris 795**

**10 stk. film
24 bill.
Kr. 242⁰⁰
Vejl. pris 595**

**FOTOCENTRET
POUL E. & VESTER ApS
FREDERIKSGADE 18
DK-7800 SKIVE.
Tlf. 97 52 64 61
Fax. 97 51 10 55
Giro. 2 71 71 82**

**Send kuponen
idag eller ring
97 52 64 61**

94
Sendes
ufrankeret
modtageren
betaler portoen

**FOTOCENTRET
POUL E. & VESTER ApS**

FREDERIKSGADE 18
7800 SKIVE

Bestillingskupon

Vare nr.	Antal	Varebetegnelse	A pris.	JA TAK Send mig stk. til i alt kr.
1013524	10 stk.	135-24 Tudorcolor XLS 100	198, + m	
1013536	10 stk.	135-36 Tudorcolor XLS 100	283, + m	
1020024	10 stk.	135-24 Konicacolor SRG 200	242, + m	
1020036	10 stk.	135-36 KODACOLOR GOLD 200	324, + m	
1352411	1 stk.	HANIMEX 35 HL kamera sæt Sort	195, + m	
1352412	1 stk.	HANIMEX 35 HL kamera sæt Rød	195, + m	
1342422	1 stk.	CANNON PRIMA JUNIOR sæt	395, + m	
1352433	1 stk.	KONICA MT 10 kamera sæt	795, + m	
1352444	1 stk.	PENTAX ZOOM 70X kamera sæt	1945, + m	

Beløb i alt + porto

Alle varerne sælges med fuld garanti og 10 dages ombytningsret.
Alle priser excl. moms

NAVN

ADRESSE

POST NR.

BY

TLF.

Falck redder dansk erhvervs



Med et Falck Erhvervs-abonnement er De sikker på hurtig hjælp, hvis uheldet skulle være ude.

Et Falck Erhvervs-abonnement tegnes, så det præcis dækker den enkelte virksomheds behov. Alle abonnementer tegnes individuelt i samråd med en af vores salgsinspektører og kan udvides i takt med virksomhedens udvikling.

Et Falck Erhvervs-abonnement kan f.eks. dække bygninger og lokaler, elevatorhjælp, virksomhedens biler og personale, nøgleservice og forbindelsesstoffer. Samt meget mere.

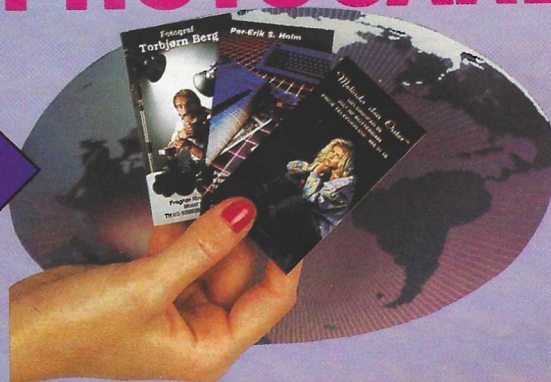
90'ERNES REKLAMEIDÉ!

PHOTOCARD

Et nyt og repræsentativt medie til Deres virksomhed. Send netop det negativ De mener vil give Deres virksomhed det bedste image. Skulle De ikke have et ved hånden, kan vi tilbyde assistance fra en af Danmarks mest anerkendte portræt- og reklame fotografer.

Ikke to kort er ens, kun fantasien sætter grænser for mulighederne. De er et godt blikfang. Deres ansigt på et foto viser, at De står bag Deres firma/produkt. Photocard bliver aldrig smidt væk, og arbejder derfor meget længere for Dem end et almindeligt visitkort.

500 stk
visitkort
1225,-
excl. moms



Photocard kan også bruges som andet end visitkort, nemlig som lejlighedskort til bl.a.: Invitation til messer, lykønskingskort, meddelelser om nye produkter, specielle lejligheder, postkort, bordkort til restauranter og hoteller, annoncering ved virksomhedsflytning-sammenlægning o.lign.

Alle kortstørrelser kan også fås som foldekort (+ 33%). Alle kort fås med mat eller blank overflade. Ring og hør nærmere om netop det kort De har brug for. Illustration Henrik Mark, Herning.

MY-WAY ApS

Teglænget 79 - 7400 Herning
Fax 97 21 35 00



97 21 21 63

Vi bestiller
herved:

ANTAL: 250 stk 500 stk 1000

Visitkort	☐ 89 x 50 mm	☐ 1225,-	☐ 16
Lejligheds- kort	☐ 1389,- 89 x 127 mm	☐ 1799,-	☐ 26
Lejligheds- kort	☐ 1635,- 89 x 176 mm	☐ 2045,-	☐ 32
Lejligheds- kort	☐ 1635,- 102 x 153 mm	☐ 2045,-	☐ 32

Ved større antal, indhent tilbud.
Priserne er excl. moms + porto.

☐ Vi vedlægger følgende materiale:

☐ Vi ønsker at blive kontaktet for yderligere
information/konsulentbesøg.

Diverse specialopgaver udføres også mod mindre
tillæg. F.eks. Special effects, tryk på bagsiden eller
folder, og forskelligt farvede bogstaver.

Firma:

Navn:

Adresse:

Postnr.: By:

Telefon:

Telefax:

Kommunikationsgruppen

AKTI'S KURSUSPLAN MED 12 DER GIVER MENNESKE

NETOP
UDKOMMET

Uddannelse, viden og baggrund bliver det, der skiller succes fra fiasko i det nye Europa, der tager form i disse år.

Din virksomheds placering afgøres af, om medarbejderne kan hævde sig i den stadig mere omfattende konkurrence når det gælder ledelse, rentabilitet, kvalitet og udvikling.

AKTI KURSUS har i over 40 år gjort mennesker bedre til at arbejde og til at

vil gøre det ved i endnu højere grad end tidligere at imødekomme de krav, omverdenen stiller til fremtidens leder og medarbejder.

AKTI's Kursusplan 90/91 er netop udkommet. Få den tilsendt ved at indsende kuponen.

Så får du samtidig et godt tilbud, der er op til kr. 3.375,- værd for dig. Eller langt mere for din virksomhed.

Men skynd dig.

Tilbuddet gælder kun til d. 1. juli.



liv

Udfyld kuponen eller ring til Falck allerede i dag. Så vil De straks blive kontaktet af en salgsinspektør fra Falck.

- ☐ **Ja**, jeg vil gerne have besøg af en salgsinspektør fra Falck
- ☐ **Ja**, jeg vil gerne have yderligere oplysninger om **Falcks Erhvervs-abonnement**
- ☐ **Ja**, jeg vil gerne kontaktes pr. telefon

Navn: _____

Firma: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____ By: _____

Tlf.nr.: _____

Evt. abonnementsnr.: _____

Ufranket svarforsendelse

306

Sendes ufranket

Modtageren betaler porto



FALCK

**Falcks Redningskorps A/S
Kundeafdelingen
Falck-Huset
Politortvet
1548 København V**

33 15 83 20

ERH&F

**FERIE
2/7 - 20/7**



(Aktuel størrelse)



**FERIE
2/7 - 20/7**



**FERIE
2/7 - 20/7**



**FERIE
2/7 - 20/7**



**FERIE
2/7 - 20/7**

Alle 5 etiketter leveres assorteret på samme ark

BESTIL FERIE-ETIKETTER NU!

Oraco tilbyder i år 5 farvestrålende etiketter - morsomme »rejsevæk-motiver« med dine feriedatoer påtrykt. Bestil med dine datoer (eller uger) på dansk, svensk, engelsk, tysk eller ?

* 1.000 stk. kr. 400,- (488,-) * 3.000 stk. kr. 1.000,- (1.220,-)
* 2.000 stk. kr. 700,- (854,-) Tallene i parentes angiver prisen incl. moms

**NYT TELEFONNR.
42 97 03 35
BILTELEFON
stadig
30 42 71 67**

SKAL DU ÆNDRE TLF.NR. IGEN ?

Vi kan levere etiketter med din tekst

SÆRPRIS 1.000 stk. kr. 205,- excl. moms
2.000 stk. kr. 328,- excl. moms

**RING I DAG TIL ORACO 44 44 14 13
- OG VI HJÆLPER DIG**

Undertegnede bestiller hermed:

_____ stk. ferie-etiketter

tekst _____

_____ stk. telefon-etiketter

tekst _____

Beløbet kr. _____ ☐ opkræves+port ☐ vedlægges

Navn _____

Adresse _____

Postnr./by _____

Telefon _____

Kuponen sendes i lukket kuvert til

ORACO

POSTBOX 9 • 2750 BALLERUP

KURSER SUKCES!

NYHED!

Få en vederlagsfri konsulent-vurdering af, om din virksomheds uddannelsesbehov med fordel kan løses gennem intern uddannelse. Sæt kryds i kuponen.

☐ **JAK TAK**, send mig AKTI's Kursusplan 90/91 sammen med et godt tilbud.

Send mig yderligere oplysninger om følgende kurser:

- | | |
|---|---|
| ☐ LEDERUDVIKLING | ☐ KOMMUNIKATION |
| ☐ UNDERVISNING | ☐ SALG OG SERVICEUDVIKLING |
| ☐ SEKRETÆR-UDVIKLING | ☐ MEDIEKURSUS |

☐ Jeg vil gerne kontaktes vedr. en vederlagsfri konsulent-vurdering af vore uddannelsesbehov.

Navn: _____

Virksomhed: _____

Adresse: _____

Postnr.: _____ By: _____

Tlf.nr.: _____

Du kan også ringe på tlf.: 42 88 80 00 eller faxe din bestilling på 42 88 82 00

Ufranket svarforsendelse

14

Sendes ufranket

Modtageren betaler porto



AKTI-KURSUS

Gl. Lundtoftevej 7
2800 Lyngby

Swift 24.

med 2 års garanti.

Citizen Swift 24 har sat ny standard for, hvad brugerne kan forlange af en 24 nåls printer, når det drejer sig om betjening, fleksibilitet i anvendelsen og ikke mindst i driftssikkerhed.

- 360×360 punkter/tomme
- Bundfødning
- Skubbende/trækkende traktor
- 4 macro'er
- Let betjening
- 4 skrifttyper indbygget.



CITIZEN
COMPUTER PRINTERS

Vejledende pris 6.190,- kr. excl. moms.

4.195,- excl. moms. Swift 24 med **Gratis farvekit!**

Tlf.: 97 41 17 64. Fax: 97 40 32 12

185

Postbesørges
ufrankeret.
Modtageren
betaler portoen.

Jem Data a/s

Ravelsvej 56
7500 Holstebro



JA TAK!

Jeg bestiller hermed ____ stk. Citizen Swift 24 med gratis farvekit

Jeg vil gerne have brochure og skriftsprøve med Citizen Swift 24.

Jeg vil gerne modtage JEM-data's tilbud på PC-udstyr.

Bed venligst en JEM-data konsulent kontakte mig.

Navn:

Virksomhed:

Adresse:

Postnr.:

By:

Telefonnr.:

ACRYLSKILTE MED LYS

Introduktionstilbud

2495,-

350 mm x 465 mm
excl. moms og forsendelse

87

Fremsendes
ufrankeret.
Modtageren
betaler
porten.

A4Text
Design

Mørkhøjvej 67
2700 Brønshøj

Reception

PUMA

Smarte og effektive skilte med logo og lys.

Vil du give din butik et nyt og spændende ansigt er løsningen her. Nu kan du bestille et smukt og effektivt sælgende acrylskilt, alt inklusive: Dit firmalogo i den rigtige farve. Komplet slimline lysarmatur. Komplet op-hængningssystem - kort sagt lige til at hænge op og putte i stikkontakten. Fås i mange standard-størrelser eller efter mål.

A4Text
Design

Vi fremstiller og markedsfører et bredt udvalg i skilte. Fra butik- og informationsskilte til facadeskilte og bildekorationer.

☐ Jeg bestiller hermed ____ stk. acrylskilt à kr. 2495,-.
Jeg vedlægger logo/tekst.

☐ Jeg vil godt have yderligere information om acrylskilte med lys.

☐ Jeg vil godt ringes op af en konsulent.

Navn:

Firma:

Adresse:

Postnr.:

By:

Telefon:

Postbudet ringer altid to gange

Budskabet i et salgsbrev skal ringe hos modtageren.

Hvorfor ikke lade budskabet ringe to gange?

Kuerten er det første, modtageren ser. Brug den til at give et positivt førstehandsindtryk. Lad din kuvert skille sig ud fra postbunken.

Tryk virksomhedens profil på kuerten. Som alligevel skal sendes.

Mulighederne er mange. Purup Graphic har ideerne og teknikken, når det handler om kuverter.

purupGraphic

Vi udfordrer tiden

Purup Graphic A/S, Jens Juuls Vej 32, 8260 Viby J., telefon 86 28 27 11

PG/design



teleCOURIER personsøger – den korteste afstand mellem mennesker...

Med teleCOURIER personsøgeanlæg i huset kan alle finde alle og ingen informationer går tabt.

- Trådløs forbindelse til hovedcentralen.
- Modtager opkald og viser beskeden i display.
- Hukommelse for flere meddelelser.
- Kan tilsluttes lokal-telefonanlæg.
- En- eller tovejs samtale.
- Direkte opkald fra lommestation til lommestation.

Dansk Tele Kommunikation tlf. 4216 5800 - 8681 0911 – løser alle interne kommunikationsopgaver.

- ☐ Send mig brochure med yderligere oplysninger.
- ☐ Ønsker konsulentbesøg

Firma _____

Adresse _____

Postnr. _____

By _____

Tlf. _____

Att.: _____

**Er medarbejderen borte ?
– så finder du ham med
teleCOURIER
personsøger...**



Dansk Tele
Kommunikation
Ørstedesvej 9
8600 Silkeborg



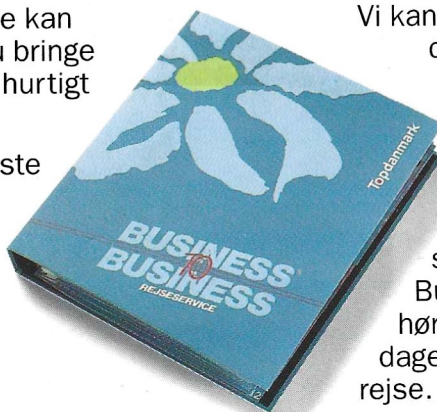
Sendes
ufrankeret
Modtageren
betaler portoen



Når arbejde og ferie er 2 sider af rejsen – så ring til os...

På enhver forretningsrejse kan Topdanmark Rejsebureau bringe Dem helt frem til målet – hurtigt og komfortabelt.

Tid kan spares lige fra første færd på rejsen. Med hurtig, præcis ekspedition og sikker information om alt kan vi levere Dem en rejse på et højt kvalitetsniveau.



Vi kan også give Dem et par feriedage – lige efter Deres ønsker og interesser. Lige fra golf og fiskeri til museer, arkitektur eller musik.

Ring til Topdanmark Rejsebureau og tal med en af konsulenterne om vor Business to Business service. Så kan De høre om mulighederne for feriedage på den næste forretningsrejse.

Topdanmark

**Topdanmark
Rejsebureau**

København

Lautrupvang 3B
2750 Ballerup
Tlf. 44 68 66 88

Århus

Kongsgårdsvej 28
8260 Viby J
Tlf. 86 11 06 22

Odense

Kongensgade 68
5000 Odense C
Tlf. 66 12 31 23

Esbjerg

Torvegade 8
6700 Esbjerg
Tlf. 75 13 33 33